CHERNIVTSI
LAW SCHOOL

ЧЕРНІВЕЦЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ ЮРІЯ ФЕДЬКОВИЧА

Чернівецький національний університет імені Юрія Федьковича

Юридичний факультет

Кафедра міжнародного права та порівняльного правознавства

«ЗАТВЕРДЖУЮ»
Декан юридичного факультету
_____ проф. Віталій ГОРДЄЄВ
«28» серпня 2026 року

РОБОЧА ПРОГРАМА
навчальної дисципліни

УКЛАДЕННЯ УГОД В ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНІЙ ДІЯЛЬНОСТІ
вибіркова навчальна дисципліна

Освітньо-професійна програма: «Міжнародне право»
Спеціальність: D9 Міжнародне право
Галузь знань: D Бізнес, адміністрування та право
Рівень вищої освіти: другий (магістерський)
Юридичний факультет
Мова навчання: українська

Чернівці, 2026 рік

Робоча програма навчальної дисципліни «Укладення угод в зовнішньоекономічній діяльності» складена відповідно до освітньо-професійної програми «Міжнародне право» підготовки здобувачів другого (магістерського) рівня вищої освіти за спеціальністю D9 Міжнародне право галузі знань D Бізнес, адміністрування та право.

Розробник:

Руденко Оксана Валеріївна, *доцент, кандидат юридичних наук, доцент*

Викладач, що забезпечує читання даної дисципліни

Руденко Оксана Валеріївна, *доцент, кандидат юридичних наук, доцент*

Затверджено на засіданні кафедри Міжнародного права та порівняльного правознавства
Протокол № 1 від «27» серпня 2026 року

В.о. завідувача кафедри
міжнародного права
та порівняльного правознавства _____ **д.ю.н., проф. Світлана КАРВАЦЬКА**

Схвалено науково-методичною комісією юридичного факультету
Протокол № 1 від «28» серпня 2026 року

Голова науково-методичної комісії _____ **PhD. ас. Лаура БЗОВА**

Метою навчальної дисципліни **«Укладення юридичних угод у зовнішньоекономічній діяльності»** є системний аналіз правового регулювання зовнішньоекономічної діяльності суб'єктів господарювання та визначення специфічних рис угод, укладених у сфері зовнішньоекономічної діяльності. Навчальна дисципліна покликана сформувати у студентів знання про види, форми, особливості та специфіку укладення юридичних угод у сфері зовнішньоекономічної діяльності. Основним призначенням дисципліни «Укладення юридичних угод у зовнішньоекономічній діяльності» є формування у здобувачів вищої освіти системи ґрунтовних теоретичних знань і практичних навичок щодо правового регулювання зовнішньоекономічної діяльності, правових засад підготовки, укладення, виконання, зміни та припинення зовнішньоекономічних договорів (контрактів), а також особливостей правового забезпечення міжнародних комерційних відносин. Дисципліна спрямована на вивчення національного законодавства України, міжнародних договорів та інших нормативно-правових актів, що регулюють зовнішньоекономічну діяльність, визначення правового статусу її суб'єктів, дослідження механізмів державного регулювання зовнішньоекономічних операцій та особливостей застосування норм міжнародного приватного і міжнародного комерційного права під час укладення юридичних угод із іноземним елементом.

Важливим складником вивчення дисципліни є опанування правових вимог до форми, змісту та порядку укладення зовнішньоекономічних договорів, визначення істотних умов контрактів, прав та обов'язків сторін, порядку виконання договірних зобов'язань і правових наслідків їх порушення. Особлива увага приділяється вивченню правил ІНКОТЕРМС, правового регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів, міжнародних розрахунків, кредитних відносин, валютного регулювання, страхування ризиків, а також правових особливостей окремих видів міжнародних комерційних договорів, зокрема агентських, комісійних, лізингових, франчайзингових, факторингових договорів і договорів про кооперацію.

Дисципліна також має на меті розвиток умінь аналізувати правові умови міжнародних комерційних угод, визначати застосовне право, оцінювати юридичні та комерційні ризики, запобігати виникненню договірних спорів і обирати належні способи захисту прав та законних інтересів учасників зовнішньоекономічної діяльності. Її опанування сприятиме формуванню здатності самостійно готувати й аналізувати проєкти зовнішньоекономічних договорів, застосовувати положення національного законодавства та міжнародних правових актів у практичній діяльності, а також забезпечувати належне юридичне оформлення міжнародних комерційних операцій з урахуванням сучасних вимог міжнародної торгівлі та інтеграції України у світовий економічний простір.

Завдання вивчення навчальної дисципліни:

– ознайомлення з нормативно-правовими актами України та міжнародними документами у сфері правового регулювання зовнішньоекономічної діяльності;

– аналіз правових засад підготовки, укладення, виконання та припинення зовнішньоекономічних договорів (контрактів);

– дослідження особливостей застосування міжнародних торговельних правил, зокрема ІНКОТЕРМС, у договірних відносинах між суб'єктами зовнішньоекономічної діяльності;

– формування навичок аналізу умов договорів міжнародної купівлі-продажу товарів, визначення прав та обов'язків сторін і правових наслідків порушення договірних зобов'язань;

– формування розуміння правових механізмів здійснення міжнародних розрахунків, кредитування та страхування валютних ризиків у зовнішньоекономічній діяльності;

– аналіз особливостей правового регулювання міжнародної зустрічної торгівлі та окремих видів зовнішньоекономічних договорів;

– розвиток умінь застосовувати норми національного законодавства та міжнародного права для підготовки й укладення зовнішньоекономічних договорів, оцінювання договірних ризиків і захисту прав та законних інтересів учасників зовнішньоекономічної діяльності.

Пререквізити. Навчальна дисципліна «Укладення юридичних угод у зовнішньоекономічній діяльності» взаємопов'язана з навчальними дисциплінами: теорія держави і права, цивільне право України, господарське право України, міжнародне публічне право, міжнародне приватне право, міжнародне комерційне право, право міжнародних договорів, договірне право, зобов'язальне право, правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності, правове регулювання міжнародної торгівлі, право Європейського Союзу, адміністративне право України, митне право, податкове право України, банківське право, валютне регулювання та валютний контроль, міжнародне економічне право, правове регулювання міжнародних розрахунків, правове регулювання міжнародних перевезень, інвестиційне право, конкурентне право, правове регулювання підприємницької діяльності, міжнародний комерційний арбітраж, цивільний процес України, господарський процес України, юридична техніка та складання правових документів.

Результати навчання. У результаті вивчення навчальної дисципліни здобувач володітиме наступними компетентностями, що закріплені в Освітньо-професійній програмі «Міжнародне право» підготовки здобувачів другого (магістерського) рівня вищої освіти за спеціальністю D9 Міжнародне право галузі знань D Бізнес, адміністрування та право:

Загальні компетентності

ЗК 3. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.

ЗК 4. Здатність генерувати нові ідеї (креативність).

ЗК 5. Здатність розробляти проєкти та управляти ними.

ЗК 7. Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями.

ЗК 8. Знання і розуміння природи етичних стандартів, у тому числі етичних стандартів правничої професії та здатність діяти на їх основі.

Спеціальні (фахові, предметні) компетентності

СК 3. Здатність інтегрувати знання та розв'язувати складнізадачі міжнародного права у широких або мультидисциплінарних контекстах.

СК 5. Здатність готувати проєкти національних та міжнародних правових актів, надавати пропозиції з імплементації міжнародних стандартів у національне

законодавство, приведення норм вітчизняного законодавства у відповідність до норм міжнародного права.

СК 6. Здатність представляти інтереси власної держави або фізичних і юридичних осіб у міжнародних судових установах, арбітражах, національних судах іноземних держав, міжнародних міжурядових організаціях.

СК 14. Здатність вирішувати міжнародно-правові питання, пов‘язані із інтелектуальною власністю, транснаціональними корпораціями, акціонерними, авторськими та комерційними відносинами.

СК 15. Здатність до юридичного супроводу основних видів зовнішньоекономічних операцій та міжнародної економічної взаємодії.

Результати навчання

РН 3. Вільно спілкуватися державною та іноземною мовами усно і письмово для обговорення питань професійної діяльності, результатів досліджень та інновацій, пошуку та аналізу відповідної інформації.

РН 5. Здійснювати юридичне представництво клієнта в міжнародних судових органах, національних судах, міжнародних комерційних арбітражах, інших міжнародних організаціях, органах державної влади та місцевого самоврядування.

РН 8. Готувати проєкти міжнародних договорів та актів національного законодавства, надавати пропозиції з усунення колізій між нормами міжнародного права, а також приведення норм національного права у відповідність до норм міжнародного права.

РН 9. Імплементувати норми міжнародних договорів, актів міжнародних міжурядових організацій, рішень міжнародних судів у національній правопорядок.

РН 11. Організовувати та вести переговори, забезпечувати ефективну комунікацію з фахівцями на національному і міжнародному рівнях.

РН 19. Застосовуючи знання про особливості правового регулювання приватних відносин з іноземним елементом на міжнародно-правовому та національному рівнях, захищати інтереси приватних осіб в усіх державних установах України та зарубіжних країн.

У результаті вивчення дисципліни «Укладення юридичних угод у зовнішньоекономічній діяльності» студент повинен:

а) знати:

- поняття та принципи зовнішньоекономічної діяльності;
- структуру зовнішньоекономічної діяльності;
- види зовнішньоекономічної діяльності;
- суб’єктів зовнішньоекономічної діяльності;
- особливості державного регулювання зовнішньоекономічної діяльності;
- органи державного регулювання зовнішньоекономічної діяльності;
- основні засоби державного регулювання, зокрема ліцензування та квотування зовнішньоекономічної діяльності;
- властивості страхування зовнішньоекономічної діяльності;
- особливості заборони окремих видів експорту і імпорту;
- спеціальні імпортні процедури;
- антимонопольні заходи у галузі зовнішньоекономічної діяльності;
- види договорів міжнародної купівлі-продажу товарів;

– поняття та зміст товарообмінних операцій у сфері зовнішньоекономічної діяльності.

б) вміти:

– проводити облік зовнішньоекономічних операцій та вести звітність суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності;

– розкрити поняття зовнішньоекономічних договорів (контрактів);

– укладати зовнішньоекономічний договір (контракт), з правильним дотриманням форми;

– правильно встановити зміст зовнішньоекономічних договорів (контрактів).

– охарактеризувати зовнішньоекономічні договори по виробництву, кооперації, консигнації, комплексному будівництві, оперативному та фінансовому лізингу, поставці складних технічних виробів та товарів спеціального призначення;

– розкрити сутність правил ІНКОТЕРМС;

– використовувати на практиці базисні умови поставки категорій «E», «F», «C» і «D»;

– здійснювати розрахункові операції за зовнішньоекономічним договором;

– застосовувати акредитив як форму розрахунків;

– використовувати інкасо у сфері зовнішньоекономічної діяльності;

– користуватися чеком і векселем як розрахунковими документами;

в) розуміти:

– поняття і особливості зовнішньоекономічної угоди;

– порядок обліку (реєстрації) зовнішньоекономічних угод;

– колізійно-правові питання зовнішньоекономічних угод;

– поняття договору купівлі-продажу та джерела його регулювання;

– порядок укладення договору міжнародної купівлі-продажу товарів;

– істотні умови договору міжнародної купівлі-продажу товарів;

– обов'язки продавця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів;

– обов'язки покупця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів;

– особливості договору в міжнародній торгівлі;

– засоби правового захисту сторін договору у випадку порушення зовнішньоекономічної угоди;

– принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА;

– сутність теорії *«lex mercatoria»;*

– поняття міжнародних зустрічних операцій;

– особливості товарообмінних й компенсаційних угод на безвалютній основі;

– властивості застосування договорів міжнародної купівлі-продажу товарів;

– значення різних видів договорів міжнародної купівлі-продажу товарів.

Опис навчальної дисципліни
Загальна інформація

Форма навчання	Рік підготовки	Семестр	Кількість		Кількість годин						Вид підсумкового контролю
			кредитів	годин	лекції	практичні	семінарські	лабораторні	самостійна робота	індивідуальні завдання	
Денна	1	2	3,0	90	14	14	-	-	62	-	залік
Заочна	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Структура змісту навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем навчальних занять	Кількість годин											
	денна форма						заочна форма					
	усього	у тому числі					усього	у тому числі				
		лекц.	практ.	лаб.	інд.	ср с		лекц.	практ.	лаб.	інд.	ср с
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Змістовий модуль 1. Загальна характеристика зовнішньоекономічної діяльності												
Тема 1. Поняття, сутність та особливості зовнішньоекономічної діяльності	12	2	2	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 2. Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності	10	1	1	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 3. Поняття та особливості зовнішньоекономічних договорів (контрактів)	12	2	2	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 4. Правила ІНКОТЕРМС: порядок використання	12	2	2	-	-	8						
Разом за ЗМ1	46	7	7	-	-	32	-	-	-	-	-	-
Змістовий модуль 2. Особливості правового регулювання окремих аспектів зовнішньоекономічної діяльності												

Тема 5. Система міжнародних розрахунків в зовнішньоекономічній діяльності	11	2	2	-	-	7	-	-	-	-	-	-
Тема 6. Особливості договору міжнародної купівлі-продажу товарів в зовнішньоекономічній діяльності	11	2	2	-	-	7	-	-	-	-	-	-
Тема 7. Особливості правового регулювання міжнародної зустрічної торгівлі	11	2	2	-	-	7	-	-	-	-	-	-
Тема 8. Поняття та особливості окремих видів договорів міжнародної купівлі-продажу товарів в зовнішньоекономічній діяльності	11	2	2	-	-	9	-	-	-	-	-	-
Разом за ЗМ 2	44	7	7	-	-	30	-	-	-	-	-	-
Усього годин	**90**	**14**	**14**	**-**	**-**	**62**	-	-	-	-	-	-

Тематика лекційних занять з переліком питань

№	Назва теми з основними питаннями
1	**Тема 1. Поняття, сутність та особливості зовнішньоекономічної діяльності** 1. Поняття, ознаки та методи зовнішньоекономічної діяльності 2. Принципи зовнішньоекономічної діяльності 3. Суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності 4. Види зовнішньоекономічної діяльності 5. Право на здійснення зовнішньоекономічної діяльності.
2	**Тема 2. Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності** 1. Основи регулювання зовнішньоекономічної діяльності 2. Державне регулювання зовнішньоекономічної діяльності 3. Органи державного регулювання зовнішньоекономічної діяльності 4. Органи місцевого управління зовнішньоекономічною діяльністю 5. Принципи оподаткування при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності 6. Принципи митного регулювання при здійсненні овнішньоекономічної діяльності 7. Ведення розрахунків та кредитування суб'єктів овнішньоекономічної діяльності

	8. Страхування зовнішньоекономічних операцій 9. Ліцензування зовнішньоекономічних операцій 10. Заборона окремих видів експорту та імпорту 11. Спеціальні імпортні процедури 12. Заходи щодо захисту економічної конкуренції в галузі овнішньоекономічної діяльності 13. Державне замовлення 14. Облік зовнішньоекономічних операцій, звітність та аудит суб'єктів овнішньоекономічної діяльності 15. Інформаційне забезпечення зовнішньоекономічної діяльності
3	**Тема 3. Поняття та особливості зовнішньоекономічних договорів (контрактів)** 1. Поняття і особливості зовнішньоекономічного договору 2. Форма зовнішньоекономічного договору 3. Колізійно-правові питання зовнішньоекономічного договору 4. Облік (реєстрація) зовнішньоекономічних угод
4	**Тема 4. Правила ІНКОТЕРМС: порядок використання** 1. Правила ІНКОТЕРМС та особливості їх застосування 2. Особливості застосування категорії E (товар надано продавцем на власному складі) 3. Нюанси застосування категорії F (продавець зобов'язаний передати товар зазначеному покупцем перевізникові) 4. Категорія C (продавець зобов'язаний укласти договір перевезення, але не приймає на себе ризик втрати або ушкодження товару або додаткові затрати внаслідок подій, що відбулися після відвантаження та відправлення) 5. Категорія D (продавець повинен нести всі витрати й ризики, необхідні для доставки товару до пункту призначення)
5	**Тема 5. Система міжнародних розрахунків в зовнішньоекономічній діяльності** 1. Правова природа міжнародних розрахунків і кредитних відносин 2. Загальна характеристика форм міжнародних фінансових розрахунків 3. Інкасо як форма міжнародних фінансових розрахунків 4. Акредитивна форма розрахунків 5. Вексель і чек як розрахункові документи в міжнародних фінансових зобов'язаннях 6. Договір банківського рахунку. Банківські угоди 7. Форми страхування валютних ризиків у зовнішньоекономічних контрактах 8. Внутрішньодержавне законодавство про валютне регулювання і його роль в міжнародних фінансових зобов'язаннях
6	**Тема 6. Особливості договору міжнародної купівлі-продажу товарів в зовнішньоекономічній діяльності** 1. Поняття договору купівлі-продажу та його особливості в міжнародній торгівлі 2. Порядок укладення договору міжнародної купівлі-продажу товарів 3. Істотні умови договору міжнародної купівлі-продажу товарів 4. Обов'язки продавця за договором міжнародної купівлі-продажу

	товарів 5. Обов'язки покупця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів 6. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань 7. Віденська конвенція ООН 1980 року про договори міжнародної купівлі-продажу товарів: основні положення
7	**Тема 7. Особливості правового регулювання міжнародної зустрічної оргівлі** 1. Товарообмінні й компенсаційні на без валютній основі 2. Компенсаційні на комерційній угоди 3. Компенсаційні на основі угод про виробниче співробітництво
8	**Тема 8. Поняття та особливості окремих видів договорів міжнародної купівлі-продажу товарів в зовнішньоекономічній діяльності** 1. Договір про виключний продаж товарів 2. Договір про франшизу 3. Договір про факторинг 4. Договори доручення 5. Договір комісії в міжнародному приватному праві 6. Агентський договір 7. Договір майнового найму 8. Договір про лізинг 9. Договір підряду в міжнародному приватному праві 10. Договір про кооперацію 11. Договір про консорціум 12. Договір зберігання в міжнародному приватному праві 13. Договір страхування в міжнародному приватному праві

Тематика практичних занять з переліком питань

№	Назва теми з основними питаннями
1	**Тема 1. Поняття, сутність та особливості зовнішньоекономічної діяльності** 6. Поняття, ознаки та методи зовнішньоекономічної діяльності 7. Принципи зовнішньоекономічної діяльності 8. Суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності 9. Види зовнішньоекономічної діяльності 10. Право на здійснення зовнішньоекономічної діяльності.
2	**Тема 2. Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності** 1. Основи регулювання зовнішньоекономічної діяльності 2. Державне регулювання зовнішньоекономічної діяльності 3. Органи державного регулювання зовнішньоекономічної діяльності 4. Органи місцевого управління зовнішньоекономічною діяльністю 5. Принципи оподаткування при здійсненні зовнішньоекономічної іяльності 6. Принципи митного регулювання при здійсненні овнішньоекономічної діяльності 7. Ведення розрахунків та кредитування суб'єктів

	овнішньоекономічної діяльності 8. Страхування зовнішньоекономічних операцій 9. Ліцензування зовнішньоекономічних операцій 10. Заборона окремих видів експорту та імпорту 11. Спеціальні імпортні процедури 12. Заходи щодо захисту економічної конкуренції в галузі овнішньоекономічної діяльності 13. Державне замовлення 14. Облік зовнішньоекономічних операцій, звітність та аудит суб'єктів овнішньоекономічної діяльності 15. Інформаційне забезпечення зовнішньоекономічної діяльності
3	**Тема 3. Поняття та особливості зовнішньоекономічних договорів (контрактів)** 1. Поняття і особливості зовнішньоекономічного договору 2. Форма зовнішньоекономічного договору 3. Колізійно-правові питання зовнішньоекономічного договору 4. Облік (реєстрація) зовнішньоекономічних угод
4	**Тема 4. Правила ІНКОТЕРМС: порядок використання** 1. Правила ІНКОТЕРМС та особливості їх застосування 2. Особливості застосування категорії E (товар надано продавцем на власному складі) 3. Нюанси застосування категорії F (продавець зобов'язаний передати товар зазначеному покупцем перевізникові) 4. Категорія C (продавець зобов'язаний укласти договір перевезення, але не приймає на себе ризик втрати або ушкодження товару або додаткові затрати внаслідок подій, що відбулися після відвантаження та відправлення) 5. Категорія D (продавець повинен нести всі витрати й ризики, необхідні для доставки товару до пункту призначення)
5	**Тема 5. Система міжнародних розрахунків в зовнішньоекономічній діяльності** 1. Правова природа міжнародних розрахунків і кредитних відносин 2. Загальна характеристика форм міжнародних фінансових розрахунків 3. Інкасо як форма міжнародних фінансових розрахунків 4. Акредитивна форма розрахунків 5. Вексель і чек як розрахункові документи в міжнародних фінансових зобов'язаннях 6. Договір банківського рахунку. Банківські угоди 7. Форми страхування валютних ризиків у зовнішньоекономічних контрактах 8. Внутрішньодержавне законодавство про валютне регулювання і його роль в міжнародних фінансових зобов'язаннях
6	**Тема 6. Особливості договору міжнародної купівлі-продажу товарів в зовнішньоекономічній діяльності** 8. Поняття договору купівлі-продажу та його особливості в міжнародній торгівлі 9. Порядок укладення договору міжнародної купівлі-продажу товарів 10. Істотні умови договору міжнародної купівлі-продажу товарів

	11. Обов'язки продавця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів 12. Обов'язки покупця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів 13. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань 14. Віденська конвенція ООН 1980 року про договори міжнародної купівлі-продажу товарів: основні положення
7	**Тема 7. Особливості правового регулювання міжнародної зустрічної оргівлі** 4. Товарообмінні й компенсаційні на без валютній основі 5. Компенсаційні на комерційній угоди 6. Компенсаційні на основі угод про виробниче співробітництво
8	**Тема 8. Поняття та особливості окремих видів договорів міжнародної купівлі-продажу товарів в зовнішньоекономічній діяльності** 14. Договір про виключний продаж товарів 15. Договір про франшизу 16. Договір про факторинг 17. Договори доручення 18. Договір комісії в міжнародному приватному праві 19. Агентський договір 20. Договір майнового найму 21. Договір про лізинг 22. Договір підряду в міжнародному приватному праві 23. Договір про кооперацію 24. Договір про консорціум 25. Договір зберігання в міжнародному приватному праві 26. Договір страхування в міжнародному приватному праві

Завдання для самостійної роботи студентів

Самостійна робота студента є основним засобом оволодіння навчальним матеріалом і виконується в поза аудиторний час, передбачений тематичним планом навчальної дисципліни.

Під час вивчення навчальної дисципліни студенти повинні навчитися самостійно мислити, поглиблювати засвоєні теоретичні знання, опановувати практичні навички прийняття правових рішень. Відповіді на питання повинні бути законспектовані, їхнє викладення має бути стислим і чітким, обов'язковими є посилання на використані джерела.

Форма контролю самостійної роботи – перевірка конспекту або обговорення на семінарському занятті. Питання, відведені для самостійної роботи, виносяться на поточний, модульний і підсумковий семестровий контроль.

З метою самостійного визначення рівня засвоєння теоретичного матеріалу студентам пропонуються питання для самоконтролю набутих знань.

№	Назва теми	Завдання для самостійної роботи	К-сть год.
1	Поняття, сутність та особливості зовнішньоекономічної	Вивчіть поняття, ознаки та методи зовнішньоекономічної діяльності. Дослідіть принципи зовнішньоекономічної	8

	діяльності	діяльності. Охарактеризуйте суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності. Визначте основні види зовнішньоекономічної діяльності. Проаналізуйте правові засади здійснення зовнішньоекономічної діяльності.	
2	Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності	Розкрийте правові основи регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Дослідіть особливості державного регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Охарактеризуйте повноваження органів державної влади у сфері зовнішньоекономічної діяльності. Визначте компетенцію органів місцевого управління у сфері зовнішньоекономічної діяльності. Проаналізуйте принципи оподаткування зовнішньоекономічних операцій. Дослідіть особливості митного регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Охарактеризуйте правове регулювання розрахунків і кредитування у сфері зовнішньоекономічної діяльності. Розкрийте особливості страхування зовнішньоекономічних операцій. Вивчіть порядок ліцензування зовнішньоекономічної діяльності. Проаналізуйте правові підстави застосування заборон на експорт та імпорт товарів. Дослідіть спеціальні процедури, що застосовуються під час імпорту товарів. Охарактеризуйте правові механізми захисту конкуренції у сфері зовнішньоекономічної діяльності. Розкрийте особливості державного замовлення у сфері зовнішньоекономічної діяльності. Вивчіть вимоги до бухгалтерського обліку, звітності та аудиту зовнішньоекономічних операцій. Визначте особливості інформаційного забезпечення зовнішньоекономічної діяльності.	8
3	Поняття та особливості зовнішньоекономічних договорів (контрактів)	З'ясуйте поняття та визначте характерні ознаки зовнішньоекономічного договору (контракту). Дослідіть вимоги до форми зовнішньоекономічного договору. Проаналізуйте колізійні питання, що виникають під час укладення та виконання зовнішньоекономічних договорів. Охарактеризуйте порядок обліку та реєстрації зовнішньоекономічних договорів.	8
4	Правила	Розкрийте поняття та призначення правил	8

	ІНКОТЕРМС: порядок використання	ІНКОТЕРМС у міжнародній торгівлі. Охарактеризуйте умови поставки категорії E за правилами ІНКОТЕРМС. Дослідіть особливості умов поставки категорії F за правилами ІНКОТЕРМС. Проаналізуйте зміст та особливості умов поставки категорії C за правилами ІНКОТЕРМС. Визначте характерні ознаки умов поставки категорії D за правилами ІНКОТЕРМС.	
5	Система міжнародних розрахунків у зовнішньоекономічній діяльності	Розкрийте правову природу міжнародних розрахунків і кредитування. Охарактеризуйте основні форми міжнародних фінансових розрахунків. Дослідіть порядок здійснення міжнародних розрахунків за допомогою інкасо. Проаналізуйте особливості використання акредитива в міжнародних розрахунках. Вивчіть порядок застосування векселів і чеків у міжнародних розрахунках. Охарактеризуйте договір банківського рахунку та інші банківські договори, що використовуються у зовнішньоекономічній діяльності. Дослідіть способи страхування валютних ризиків під час здійснення міжнародних розрахунків. Проаналізуйте особливості національного валютного законодавства у сфері зовнішньоекономічної діяльності.	7
6	Особливості договору міжнародної купівлі-продажу товарів у зовнішньоекономічній діяльності	Визначте поняття та розкрийте значення договору міжнародної купівлі-продажу товарів у міжнародній торгівлі. Дослідіть порядок укладення договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Охарактеризуйте істотні умови договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Проаналізуйте основні обов'язки продавця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів. Розкрийте основні обов'язки покупця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів. Дослідіть особливості відповідальності сторін за порушення умов договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Проаналізуйте положення Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 року та особливості її застосування.	7
7	Особливості правового регулювання міжнародної зустрічної торгівлі	Розкрийте поняття та правові особливості бартерних і компенсаційних угод на безвалютній основі. Охарактеризуйте зміст і порядок укладення угод про комерційну компенсацію. Дослідіть особливості компенсаційних угод, що	7

		ґрунтуються на виробничій кооперації.	
8	Поняття та особливості окремих видів договорів у зовнішньоекономічній діяльності	Визначте поняття та охарактеризуйте особливості договору про виключний продаж товарів. Розкрийте правову природу та особливості договору франчайзингу. Дослідіть особливості правового регулювання договору факторингу в міжнародних приватноправових відносинах. Охарактеризуйте договір доручення та специфіку його застосування у зовнішньоекономічній діяльності. Проаналізуйте договір комісії в міжнародному приватному праві. Визначте особливості агентського договору у сфері міжнародної торгівлі. Дослідіть правове регулювання договору оренди майна в зовнішньоекономічній діяльності. Охарактеризуйте договір міжнародного лізингу та його правові особливості. Розкрийте особливості договору підряду в міжнародному приватному праві. Проаналізуйте правові засади договорів про співробітництво у зовнішньоекономічній діяльності. Дослідіть поняття, правовий статус та особливості договору консорціуму. Охарактеризуйте договір зберігання в міжнародних приватноправових відносинах. Вивчіть особливості договору міжнародного страхування та його правового регулювання.	9

Методи навчання

Викладання засноване на тісній взаємодії між викладачем та здобувачем із використанням інтерактивних методів з тим, щоб допомогти студентам розвивати аналітичні навички, здатність до логічно-обґрунтованої аргументації та розуміння міжнародно-правових аспектів з позицій доктрини та принципу верховенства права. Під час лекційних занять, в основному, використовуються пояснювально-ілюстративний, пізнавально-пошуковий та інтерактивний методи навчання і викладання: пояснення нового матеріалу, що має проблемний характер, у формі повідомлень, дискусій, консультацій, розв’язання ситуативних завдань, із застосуванням новітніх інформаційно- комунікаційних технологій; організація лекції у формі, коли студенти можуть аргументовано висловлювати свої погляди та аналізувати позиції різних країн, демонстрація презентацій, інтерактивних платформ, віртуальних екскурсій до європейських інституцій тощо з тематики лекційного заняття.

Поєднання компетентнісного та інтерактивного підходів становить основу організації та проведення практичних занять з дисципліни. Використовується індивідуальна або групова робота, що передбачає колоквіуми, дебати, розв’язання реальних кейсів, завдань, які вимагають збору, систематизації та аналізу інформації з

національних і міжнародних джерел, її міжнародно-правової оцінки. Окрім цього, застосовується метод використання інформаційно-комунікаційних технологій, зокрема демонстрація презентацій, доповідей, рефератів, есе, колективна робота з нормативною базою.

Система контролю та оцінювання

Форми проведення занять: лекції, практичні заняття. Організація роботи слухачів передбачає понятєво-категоріальний масив з кожної теми, контрольні питання та самостійні завдання, роботу з науковою літературою, а також розв'язання проблемних ситуацій та дослідно-творчих завдань.

Поточний контоль: здійснюється на заняттях через індивідуальне і фронтальне усне опитування, бліц-опитування; письмові самостійні роботи (реферати, есе); ведення термінологічного словника; практичні, індивідуальні та самостійні завдання; розв'язання творчих задач; взаємоконтроль слухачів у парах і групах; самоконтроль тощо. Особливого значення набуває тестова форма контролю та оцінювання навчальних досягнень студентів.

Засобами оцінювання та демонстрування результатів навчання можуть бути:

- контрольні роботи;
- стандартизовані тести;
- реферати;
- есе;
- презентації результатів виконаних завдань та досліджень;
- студентські презентації та виступи на наукових заходах;
- контрольні роботи;
- інші види індивідуальних та групових завдань.

Формою **підсумкового контролю** є залік.

Критерії оцінювання поточного та підсумкового контролю

Поточний контроль проводиться на кожному практичному занятті та за результатами виконання завдань самостійної роботи. Він передбачає оцінювання теоретичної підготовки здобувачів вищої освіти із зазначеної теми (у тому числі, самостійно опрацьованого матеріалу) під час роботи на практичних заняттях та набутих практичних навичок під час виконання індивідуальних завдань.

Критерії оцінювання поточного контролю

7 балів — студент демонструє ґрунтовні, системні та всебічні знання навчального матеріалу, вільно володіє понятійно-категоріальним апаратом, правильно застосовує нормативно-правові акти, аргументовано обґрунтовує власні висновки та успішно розв'язує практичні завдання.

6 балів — студент демонструє високий рівень знань, правильно розкриває основні положення навчального матеріалу, застосовує відповідні правові норми та аргументує висновки, допускаючи незначні неточності.

5 балів — студент демонструє достатній рівень знань, розуміє основні теоретичні положення, загалом правильно застосовує правові норми та виконує практичні завдання, проте допускає окремі неточності або має труднощі з

обґрунтуванням висновків.

4 бали — студент володіє основним навчальним матеріалом на задовільному рівні, відтворює ключові поняття та положення, але допускає помилки під час аналізу правових норм і розв'язання практичних завдань.

3 бали — студент демонструє фрагментарні знання, неповно розкриває зміст основних понять, має труднощі із застосуванням нормативно-правових актів і потребує додаткових уточнень та пояснень.

2 бали — студент засвоїв лише окремі положення навчального матеріалу, допускає суттєві помилки, не може належно обґрунтувати власні висновки та має значні труднощі під час виконання практичних завдань.

1 бал — студент демонструє мінімальні знання навчального матеріалу, відтворює лише окремі поняття або факти, не розуміє їхнього практичного значення та не може самостійно застосувати відповідні правові норми.

0 балів — студент не демонструє знань навчального матеріалу, не надає відповіді по суті поставленого запитання або відповідь свідчить про повне нерозуміння відповідної теми.

Підготовка творчих завдань (есе, презентацій) – 2 бали:

Есе – це самостійна творча робота, де у вільній формі висловлюються особисті думки на тему, передбачену Робочою програмою навчальної дисципліни.

Презентація – це творча самостійно підготовлена мультимедійна робота на визначену тему, передбачену Робочою програмою навчальної дисципліни і представлена на розгляд під час практичного заняття.

Критерії оцінювання підсумкового контролю

45-50 балів отримують студенти, які повно та ґрунтовно розкрили зміст питання, використавши при цьому не лише обов'язкову, а й додаткову літературу.

41-44 бали отримують студенти, які в цілому розкрили зміст питання, однак не повно і допустили деякі неточності. При цьому не використали на достатньому рівні обов'язкову літературу.

37-40 балів отримують студенти, які правильно визначили сутність питання, але розкрили його не повністю, допустивши деякі незначні помилки.

34-36 балів отримують студенти, які правильно визначили сутність питання, розкривши його лише частково і допустивши при цьому окремі помилки, котрі не впливають на загальне розуміння питання.

30-33 бали отримують студенти, які правильно визначили сутність питання, недостатньо або поверхово розкрили більшість його окремих положень і допустили при цьому окремі помилки, які частково вплинули на загальне розуміння проблеми.

0-29 балів отримують студенти, які частково та поверхово розкрили лише окремі положення питання і допустили при цьому суттєві помилки, котрі значно вплинули на загальне розуміння питання.

Розподіл балів, які отримують студенти

Поточне оцінювання (*аудиторна та самостійна робота*)	Кількіст	Сумарн

Змістовий модуль №1				Змістовий модуль № 2				ь балів (залік)	а к-ть балів
Т1	Т2	Т3	Т4	Т5	Т6	Т7	Т8	50	100
7	6	6	6	6	7	6	6		

Шкала оцінювання: національна та ЄКТС

(для 1-6 курсів)

Оцінка за національною шкалою	Оцінка за шкалою ЄКТС	
	Оцінка (бали)	Пояснення за розширеною шкалою
Відмінно	A (90-100)	відмінно
Добре	B (80-89)	дуже добре
	C (70-79)	добре
Задовільно	D (60-69)	задовільно
	E (50-59)	достатньо
Незадовільно	FX (35-49)	(незадовільно) з можливістю повторного складання
	F (1-34)	(незадовільно) з обов'язковим самостійним опрацюванням освітнього компоненту до перескладання

Перелік питань для самоконтролю та підсумкового контролю навчальних досягнень студентів

1. Поняття, ознаки та методи зовнішньоекономічної діяльності
2. Принципи зовнішньоекономічної діяльності
3. Суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності
4. Види зовнішньоекономічної діяльності
5. Право на здійснення зовнішньоекономічної діяльності.
6. Основи регулювання зовнішньоекономічної діяльності
7. Державне регулювання зовнішньоекономічної діяльності
8. Органи державного регулювання зовнішньоекономічної діяльності
9. Органи місцевого управління зовнішньоекономічною діяльністю
10. Принципи оподаткування при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності
11. Принципи митного регулювання при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності
12. Ведення розрахунків та кредитування суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності
13. Страхування зовнішньоекономічних операцій
14. Ліцензування зовнішньоекономічних операцій
15. Заборона окремих видів експорту та імпорту

16. Спеціальні імпортні процедури
17. Заходи щодо захисту економічної конкуренції в галузі зовнішньоекономічної діяльності
18. Державне замовлення
19. Облік зовнішньоекономічних операцій, звітність та аудит суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності
20. Інформаційне забезпечення зовнішньоекономічної діяльності
21. Поняття і особливості зовнішньоекономічного договору
22. Форма зовнішньоекономічного договору
23. Колізійно-правові питання зовнішньоекономічного договору
24. Облік (реєстрація) зовнішньоекономічних угод
25. Правила ІНКОТЕРМС та особливості їх застосування
26. Особливості застосування категорії E (товар надано продавцем на власному складі)
27. Нюанси застосування категорії F (продавець зобов'язаний передати товар зазначеному покупцем перевізникові)
28. Категорія C (продавець зобов'язаний укласти договір перевезення, але не приймає на себе ризик втрати або ушкодження товару або додаткові затрати внаслідок подій, що відбулися після відвантаження та відправлення)
29. Категорія D (продавець повинен нести всі витрати й ризики, необхідні для доставки товару до пункту призначення)
30. Правова природа міжнародних розрахунків і кредитних відносин
31. Загальна характеристика форм міжнародних фінансових розрахунків
32. Інкасо як форма міжнародних фінансових розрахунків
33. Акредитивна форма розрахунків
34. Вексель і чек як розрахункові документи в міжнародних фінансових зобов'язаннях
35. Договір банківського рахунку. Банківські угоди
36. Форми страхування валютних ризиків у зовнішньоекономічних контрактах
37. Внутрішньодержавне законодавство про валютне регулювання і його роль в міжнародних фінансових зобов'язаннях
38. Поняття договору купівлі-продажу та його особливості в міжнародній торгівлі
39. Порядок укладення договору міжнародної купівлі-продажу товарів
40. Істотні умови договору міжнародної купівлі-продажу товарів
41. Обов'язки продавця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів
42. Обов'язки покупця за договором міжнародної купівлі-продажу товарів
43. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань
44. Віденська конвенція ООН 1980 року про договори міжнародної купівлі-продажу товарів: основні положення
45. Товарообмінні й компенсаційні на без валютній основі
46. Компенсаційні на комерційній угоди
47. Компенсаційні на основі угод про виробниче співробітництво
48. Договір про виключний продаж товарів
49. Договір про франшизу
50. Договір про факторинг
51. Договори доручення

52. Договір комісії в міжнародному приватному праві
53. Агентський договір
54. Договір майнового найму
55. Договір про лізинг
56. Договір підряду в міжнародному приватному праві
57. Договір про кооперацію
58. Договір про консорціум
59. Договір зберігання в міжнародному приватному праві
60. Договір страхування в міжнародному приватному праві

Зарахування результатів неформальної освіти

Індивідуальна траєкторія здобувача вищої освіти у процесі вивченні навчальної дисципліни також реалізується через участь у неформальній/інформальній освіті.

Зарахування результатів неформальної освіти здійснюється на основі Порядку визнання у Чернівецькому національному університеті імені Юрія Федьковича результатів навчання, здобутих шляхом неформальної та/або інформальної освіти (URL: https://media.chnu.edu.ua/media/4g5fzssb/poriadok-vyznannia-rezultativ-navchannia-zdobutykh-shliakhom-neformalnoi-ta-abo-informalnoi-osvity.pdf).

За наявності належного сертифіката здобувачу освіти нараховується **3 бали** за відповідну тему, що прирівнюється до оцінювання виконання завдань практичного заняття. До зарахування приймаються результати проходження окремих тем дисципліни на авторитетних онлайн-платформах, наприклад, Coursera, Prometheus, навчальних курсів HELP, зокрема, але не виключно, наступних:

· *Курс на експорт (освітня платформа Prometheus): https://prometheus.org.ua/prometheus-free/course-for-export/*

· *Introduction to Cross-border Contracts (International Trade Centre, ITC SME Trade Academy): https://admin.learning-solutions.cloud/course/info.php?id=241*

· *An Introduction to the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG) (Комісія ООН з права міжнародної торгівлі, UNCITRAL): https://uncitral.un.org/en/onlinecourses*

· *Business Transactions and Contracts (International Chamber of Commerce, ICC Academy): https://academy.iccwbo.org/international-trade/courses/business-transactions-and-contracts/*

· *Online Course on Negotiation of Comprehensive Economic Partnership Agreements (United Nations Economic and Social Commission for Asia and the Pacific, ESCAP): https://www.unescap.org/our-work/trade-investment-innovation/cepa*

· *Drafting and Interpretation of Trade Agreements (WTO Chairs Programme): https://wtochairs.wto.org/index.php/drafting-and-interpretation-trade-agreements*

· *WTO e-Learning — онлайн-курси з міжнародної торгівлі (Світова організація торгівлі, WTO): https://www.learning.wto.org/*

· *International Trade: WTO and Contracts (UNIVGA): https://univga.org/en/courses/professional-certificate-in-international-trade-wto-contracts/*

Рекомендована література

Основна

1. Білоусов Є. М., Яковюк І. В. (ред.). Міжнародне приватне право : підручник. Харків : Право, 2021. 408 с. URL: https://intrel.lnu.edu.ua/course/mizhnarodne-pryvatne-pravo.
2. Вайцеховська О. Р., Руденко О. В. Міжнародне приватне право: загальна частина : навчально-методичний посібник. Харків : Право, 2023. 256 с. URL: https://intrel.lnu.edu.ua/course/mizhnarodne-pryvatne-pravo.
3. Вайцеховська О. Р., Руденко О. В. Міжнародне приватне право: особлива частина : навчально-методичний посібник. Харків : Право, 2023. URL: https://directory-new.lpnu.ua/majors/subject/ippo/6.D8.00.00/8/2026/ua/full/6/2541.
4. Вишновецька С. В., Корнєєв Ю. В. Міжнародне приватне право : навчальний посібник. Київ : Центр учбової літератури, 2020. 164 с. URL: https://intrel.lnu.edu.ua/course/mizhnarodne-pryvatne-pravo.
5. Войціховський А. В. Міжнародне право : підручник. Харків : Харківський національний університет внутрішніх справ, 2020. 544 с. URL: https://dspace.univd.edu.ua/entities/publication/37ded935-e37c-47ec-9714-59a722c51b2a.
6. Волощук О. Т. Міжнародне приватне право : навчально-методичні рекомендації для здобувачів вищої освіти першого (бакалаврського) рівня. Чернівці, 2024. URL: https://dspace.onua.edu.ua/items/80fffc3d-60ce-4475-b01b-557aa1b8eb78.
7. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (Відень, 1980). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods/conventions/sale_of_goods/cisg.
8. Конвенція про визнання та приведення до виконання іноземних арбітражних рішень (Нью-Йорк, 1958). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/arbitration/conventions/foreign_arbitral_awards.
9. Конвенція про міжнародний факторинг (Оттава, 1988). URL: https://www.unidroit.org/instruments/factoring/.
10. Конвенція про міжнародний фінансовий лізинг (Оттава, 1988). URL: https://www.unidroit.org/instruments/leasing/.
11. Конвенція про позовну давність у міжнародній купівлі-продажу товарів (Нью-Йорк, 1974). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods/conventions/limitation_period_international_sale_of_goods.

12. Кононенко Л. В. Зовнішньоекономічна діяльність: облік, контроль та оподаткування : навчальний посібник. 2023. URL: https://dspace.ksaeu.kherson.ua/handle/123456789/8564.
13. Левченко Ю. Г., Слободян В. Я., Задніпряна-Корінна М. Ю., Слободян Н. Я., Данкевич А. Є. та ін. Правове регулювання господарської діяльності : навчальний посібник. Київ : НУХТ, 2023. 290 с. URL: https://eztuir.ztu.edu.ua/jspui/handle/123456789/8502.
14. Митний кодекс України від 13.03.2012 № 4495-VI. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4495-17.
15. Мінченко А. О. (ред.), Герасимчук С. С., Зуєв В. А., Зуєва О. А. та ін. Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності : навчальний посібник. Дніпро : Університет митної справи та фінансів, 2021. 163 с. URL: https://search.nbuv.gov.ua/
16. Панасюк О. В., Кобко Р. Стан правового регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Науковий вісник Дніпропетровського державного університету внутрішніх справ. 2023. № 3. С. 132–136. URL: https://doi.org/10.31733/2078-3566-2023-3-132-136.
17. Податковий кодекс України від 02.12.2010 № 2755-VI. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2755-17.
18. Подцерковний О. П., Зятіна Д. В., Бойченко Е. Г., Попелюк В. П. Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності : навчально-методичний посібник. Одеса : Національний університет «Одеська юридична академія», 2021. 166 с. URL: https://hdl.handle.net/11300/14353.
19. Про валюту і валютні операції : Закон України від 21.06.2018 № 2473-VIII. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2473-19.
20. Про зовнішньоекономічну діяльність : Закон України від 16.04.1991 № 959-XII. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12.
21. Про міжнародне приватне право : Закон України від 23.06.2005 № 2709-IV. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15.
22. Стрельцова Є. Д. Міжнародне приватне право : методичні рекомендації до практичних занять. Одеса, 2023. URL: https://dspace.onu.edu.ua/handle/123456789/36193.
23. Фединяк Г. С., Фединяк Л. С. Міжнародне приватне право : підручник. Київ : Алерта, 2021. 524 с. URL: https://law.cnu.edu.ua/wp-content/uploads/sites/100/2025/01/mizhnarodne-pryvatne-pravo_z.f.pdf.
24. Цибульська О. Ю. Міжнародне приватне право : навчально-методичний посібник для бакалаврів спеціальності 293 «Міжнародне право» / за ред. Х. Н. Бехруза. Одеса : Фенікс, 2022. 59 с. URL: https://hdl.handle.net/11300/23455.
25. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 № 435-IV. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15.
26. Incoterms® 2020. International Chamber of Commerce (ICC), 2020. URL: https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/.
27. International Sale of Goods and Related Transactions. United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods.
28. Legal Guide to Uniform Instruments in the Area of International Commercial Contracts, with a Focus on Sales. UNCITRAL, HCCH, UNIDROIT, 2020. URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods.

Додаткова

1. Альтернативне вирішення спорів : підручник / за заг. ред. Ю. Д. Притики. Київ : ВД «Дакор», 2021. 436 с. URL: https://law.lnu.edu.ua/course/mizhnarodnyj-komertsijnyj-arbitrazh-vidnovne-pravosuddya.
2. Визнання та виконання рішень іноземних судів та міжнародних комерційних арбітражів : компендіум / за заг. ред. В. В. Комарова. Харків : Право, 2020. 668 с. URL: https://law.lnu.edu.ua/course/mizhnarodnyj-komertsijnyj-arbitrazh-vidnovne-pravosuddya.
3. Вишновецька С. В., Корнєєв Ю. В. Міжнародне приватне право : навчальний посібник. Київ : Центр учбової літератури, 2020. 164 с. URL: https://intrel.lnu.edu.ua/course/mizhnarodne-pryvatne-pravo.
4. Войціховський А. В. Міжнародне право : підручник. Харків : Харківський національний університет внутрішніх справ, 2020. 544 с. URL: https://dspace.univd.edu.ua/entities/publication/37ded935-e37c-47ec-9714-59a722c51b2a.
5. Волощук О. Т. Міжнародний комерційний арбітраж : навчально-методичні рекомендації для здобувачів вищої освіти першого (бакалаврського) рівня. Чернівці, 2025. 64 с. URL: https://hdl.handle.net/11300/29425.
6. Волощук О. Т., Гетманцев М. О. Правовий статус арбітра міжнародного комерційного арбітражу : монографія / за заг. ред. О. Д. Крупчана. Київ, 2020. 170 с. URL: https://law.lnu.edu.ua/course/mizhnarodnyj-komertsijnyj-arbitrazh-vidnovne-pravosuddya.
7. Зовнішньоекономічна діяльність: облік, контроль та оподаткування : навчальний посібник / Л. В. Кононенко та ін. 2023. URL: https://dspace.ksaeu.kherson.ua/handle/123456789/8564.
8. Зянько В. В., Єпіфанова І. Ю., Мельничук Д. П. Міжнародні розрахунки і валютні операції : навчальний посібник. Вінниця : ВНТУ, 2021. 106 с. URL: https://financial.lnu.edu.ua/course/mizhnarodni-rozrakhunky-i-valiutni-operatsii.
9. Корнєва Н. О., Гуріна О. В. Міжнародні розрахунки та валютні операції : навчально-методичний посібник. Миколаїв : Видавець Румянцева Г. В., 2022. 112 с. URL: https://dspace.krok.edu.ua/handle/krok/10487.
10. Кравченко О. В., Дмитренко А. В. Облік міжнародних операцій : навчальний посібник. Суми : Сумський державний університет, 2022. 216 с. URL: https://feu.kneu.edu.ua/ua/depts4/k_ekonomiky_pidpryjemstv/kep_displn_mag/faculty_of_economics_and_man_Retail/faculty_of_economics_and_man_Retail_BK12/.
11. Кущик А. П. Міжнародні розрахункові і валютні операції : навчальний посібник. Запоріжжя : Запорізький національний університет, 2024. URL: https://dspace.znu.edu.ua/items/165480d6-9277-4773-87bf-97c1bd1af356.
12. Лункіна Т. І., Бурковська А. В. Міжнародні кредитно-розрахункові та валютні операції у сучасних умовах : навчальний посібник. Миколаїв : МНАУ, 2023. 245 с. URL: https://financial.lnu.edu.ua/course/mizhnarodni-rozrakhunky-i-valiutni-operatsii.
13. Міжнародне приватне право : методичні рекомендації до практичних занять / Є. Д. Стрельцова. Одеса, 2023. URL: https://dspace.onu.edu.ua/handle/123456789/36193.
14. Міжнародне приватне право : методичні рекомендації до практичних занять / Є. Д. Стрельцова. Одеса, 2023. URL: https://dspace.onu.edu.ua/handle/123456789/36193.

15. Міжнародний комерційний арбітраж / О. Р. Вайцеховська, Н. С. Федорук. Харків : Право, 2024. 376 с. URL: https://jurkniga.ua/mizhnarodniy-komertsiyniy-arbitrazh-vaitsekhovska/.

16. Міжнародні розрахунки та валютні операції : дистанційний курс / С. П. Прасолова. Полтава : Полтавський університет економіки і торгівлі, 2021. URL: http://www2.el.puet.edu.ua/st/mod/page/view.php?id=151254.

17. Міжнародні розрахунки та валютні операції : навчальний посібник / Н. О. Береславська та ін. URL: https://financial.lnu.edu.ua/course/mizhnarodni-rozrakhunky-i-valiutni-operatsii. Для оформлення остаточного бібліографічного опису слід додатково перевірити рік видання та вихідні дані конкретного примірника.

18. Нагнибіда В. І. Механізм правозастосування при вирішенні спорів у міжнародному комерційному арбітражі / за ред. О. Д. Крупчана. Київ, 2020. 492 с. URL: https://law.lnu.edu.ua/course/mizhnarodnyj-komertsijnyj-arbitrazh-vidnovne-pravosuddya.

19. Новак В. О., Мостенська Т. Л. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. 2024. 494 с. URL: https://condor-books.com.ua/ekonomika/zovnishnoekonomichna-diyalnist-pidpriiemstva.

20. Правове регулювання господарської діяльності : навчальний посібник / Ю. Г. Левченко, В. Я. Слободян, М. Ю. Задніпряна-Корінна та ін. Київ : НУХТ, 2023. 290 с. URL: https://eztuir.ztu.edu.ua/jspui/handle/123456789/8502.

21. Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності : навчально-методичний посібник / О. П. Подцерковний, Д. В. Зятіна, Е. Г. Бойченко, В. П. Попелюк. Одеса : Національний університет «Одеська юридична академія», 2021. 166 с. URL: https://hdl.handle.net/11300/14353.

22. Стан правового регулювання зовнішньоекономічної діяльності / О. В. Панасюк, Р. Кобко. Науковий вісник Дніпропетровського державного університету внутрішніх справ. 2023. № 3. С. 132–136. URL: https://doi.org/10.31733/2078-3566-2023-3-132-136.

23. Танасієва М. М. Облік і оподаткування зовнішньоекономічної діяльності : навчальний посібник. Чернівці : Технодрук, 2021. 100 с. URL: https://feu.kneu.edu.ua/ua/depts4/k_ekonomiky_pidpryjemstv/kep_displn_mag/faculty_of_economics_and_man_Retail/faculty_of_economics_and_man_Retail_BK12/.

24. Цибульська О. Ю. Міжнародне приватне право : навчально-методичний посібник для бакалаврів спеціальності 293 «Міжнародне право» / за ред. Х. Н. Бехруза. Одеса : Фенікс, 2022. 59 с. URL: https://hdl.handle.net/11300/23455.

25. Цивільне процесуальне право України : підручник / В. М. Коссак, Р. Я. Лемик, Ю. В. Навроцька, С. В. Сеник; за заг. ред. В. М. Коссака. Харків : Право, 2020. 752 с. URL: https://law.lnu.edu.ua/course/mizhnarodnyj-komertsijnyj-arbitrazh-vidnovne-pravosuddya.

26. Incoterms® 2020. International Chamber of Commerce (ICC). URL: https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/.

27. Incoterms® 2020. International Chamber of Commerce (ICC). Офіційні правила тлумачення торговельних термінів. URL: https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/.

28. International Commercial Contracts: Legal Guide to Uniform Instruments. United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL), Hague Conference on Private International Law (HCCH), International Institute for the Unification of Private Law (UNIDROIT). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods.

29. International Commercial Contracts: Legal Guide to Uniform Instruments. UNCITRAL, HCCH, UNIDROIT. URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods.
30. International Sale of Goods and Related Transactions. United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods.
31. International Sale of Goods and Related Transactions. United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL). URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods.
32. Principles of International Commercial Contracts. International Institute for the Unification of Private Law (UNIDROIT). Принципи міжнародних комерційних договорів. URL: https://www.unidroit.org/instruments/commercial-contracts/unidroit-principles-2016/.
33. Principles of International Commercial Contracts. International Institute for the Unification of Private Law (UNIDROIT). URL: https://www.unidroit.org/instruments/commercial-contracts/unidroit-principles-2016/.

Інформаційні ресурси

1. EUR-Lex — доступ до законодавства Європейського Союзу. URL: https://eur-lex.europa.eu/
2. Верховна Рада України. Законодавство України. URL: https://zakon.rada.gov.ua/
3. Гаазька конференція з міжнародного приватного права (HCCH). URL: https://www.hcch.net/
4. Державна митна служба України. URL: https://customs.gov.ua/
5. Державна податкова служба України. URL: https://tax.gov.ua/
6. Європейська комісія. Торговельна політика ЄС. URL: https://policy.trade.ec.europa.eu/
7. Європейський Союз — офіційний вебпортал. URL: https://european-union.europa.eu/
8. Інституційний репозитарій Національного університету «Одеська юридична академія». URL: https://dspace.onua.edu.ua/
9. Комісія ООН з права міжнародної торгівлі (UNCITRAL). URL: https://uncitral.un.org/
10. Конференція ООН з торгівлі та розвитку (UNCTAD). URL: https://unctad.org/
11. Міжнародна торговельна палата (ICC). URL: https://iccwbo.org/
12. Міжнародний інститут уніфікації приватного права (UNIDROIT). URL: https://www.unidroit.org/
13. Міжнародний центр з урегулювання інвестиційних спорів (ICSID). URL: https://icsid.worldbank.org/
14. Міністерство економіки, довкілля та сільського господарства України. URL: https://me.gov.ua/
15. Національна бібліотека України імені В. І. Вернадського. URL: https://www.nbuv.gov.ua/
16. Національний банк України. URL: https://bank.gov.ua/
17. Національний репозитарій академічних текстів України. URL: https://nrat.ukrintei.ua/

18. Організація економічного співробітництва та розвитку (OECD). URL: https://www.oecd.org/
19. Світова організація торгівлі (WTO). URL: https://www.wto.org/
20. Світовий банк (World Bank). URL: https://www.worldbank.org/

Політика академічної доброчесності

Дотримання політики щодо академічної доброчесності учасниками освітнього процесу при вивченні освітнього компонента регламентовано чинними документами ЧНУ:

- «Етичний кодекс Чернівецького національного університету імені Юрія Федьковича»: https://www.chnu.edu.ua/universytet/normatyvni-dokumenty/etychnyi-kodeks-chernivetskoho-natsionalnoho-universytetu-imeni-yuriia-fedkovycha/;
- «Положенням про виявлення та запобігання академічного плагіату у Чернівецькому національному університету імені Юрія Федьковича»: https://www.chnu.edu.ua/universytet/normatyvni-dokumenty/polozhennia-pro-vyiavlennia-ta-zapobihannia-akademichnomu-plahiatu-u-chernivetskomu-natsionalnomu-universyteti-imeni-yuriia-fedkovycha/;
- «Політикою використання штучного інтелекту в Чернівецькому національному університету імені Юрія Федьковича»: https://www.chnu.edu.ua/universytet/normatyvni-dokumenty/polityka-vykorystannia-shtuchnoho-intelektu-v-chernivetskomu-natsionalnomu-universyteti-imeni-yuriia-fedkovycha/.

Використання здобувачами освіти інструментів штучного інтелекту (ШІ) під час виконання навчальних завдань:

- допускається за умови дотримання принципів академічної доброчесності (здобувач освіти несе відповідальність за зміст, достовірність і результати поданої роботи, а у разі використання ШІ зобов'язаний зазначити факт і спосіб його застосування);
- не допускається використання ШІ як заміни самостійного виконання завдань або з метою порушення вимог академічної доброчесності;
- додаткові обмеження чи вимоги щодо використання ШІ можуть визначатися викладачем в освітньому процесі для конкретних видів навчальної діяльності відповідно до особливостей дисципліни.