CHERNIVTSI
LAW SCHOOL

ЧЕРНІВЕЦЬКИЙ
НАЦІОНАЛЬНИЙ
УНІВЕРСИТЕТ
ІМЕНІ ЮРІЯ ФЕДЬКОВИЧА

Чернівецький національний університет імені Юрія Федьковича

Юридичний факультет

Кафедра міжнародного права та порівняльного правознавства

«ЗАТВЕРДЖУЮ»

Декан юридичного факультету
____проф. Віталій ГОРДЄЄВ
«28» серпня 2026 року

РОБОЧА ПРОГРАМА
навчальної дисципліни

МІЖНАРОДНЕ КОМЕРЦІЙНЕ ПРАВО
обов'язкова навчальна дисципліна

Освітньо-професійна програма: «Міжнародне право»
Спеціальність: D9 Міжнародне право
Галузь знань: D Бізнес, адміністрування та право
Рівень вищої освіти: другий (магістерський)
Юридичний факультет
Мова навчання: українська

Чернівці, 2026 рік

Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародне комерційне право» складена відповідно до освітньо-професійної програми «Міжнародне право» підготовки здобувачів другого (магістерського) рівня вищої освіти за спеціальністю D9 Міжнародне право галузі знань D Бізнес, адміністрування та право.

Розробник:

Руденко Оксана Валеріївна, *доцент, кандидат юридичних наук, доцент*

Викладач, що забезпечує читання даної дисципліни

Руденко Оксана Валеріївна, *доцент, кандидат юридичних наук, доцент*

Погоджено з гарантом
ОПП Міжнародне право ____ д.ю.н., проф. Оксана ВАЙЦЕХОВСЬКА

Затверджено на засіданні кафедри Міжнародного права та порівняльного правознавства
Протокол № 1 від «27» серпня 2026 року

В.о. завідувача кафедри
міжнародного права
та порівняльного правознавства ____ **д.ю.н., проф. Світлана КАРВАЦЬКА**

Схвалено науково-методичною комісією юридичного факультету
Протокол № 1 від «28» серпня 2026 року

Голова науково-методичної комісії ____ **PhD. ас. Лаура БЗОВА**

Метою навчальної дисципліни **«Міжнародне комерційне право»** є теоретичне з'ясування основних концепцій юридичної природи міжнародного комерційного права; ролі та значення міжнародного комерційного права для розвитку транскордонного співробітництва між країнами; методів правового регулювання та принципів міжнародного комерційного права місця міжнародного комерційного права в міжнародній системі права. Навчальна дисципліна покликана сформувати у студентів знання про поняття і види монополістичної діяльності на товарних ринках; особливості укладення і розірвання комерційних договорів; правове регулювання посередництва і представництва в європейському комерційного праві; особливості становлення та функціонування внутрішнього ринку ЄС та ін. Мета вивчення навчальної дисципліни полягає у формуванні в здобувачів вищої освіти системи теоретичних знань і практичних навичок щодо правового регулювання міжнародних комерційних відносин, які виникають між суб'єктами господарювання різних держав.

Основними **завданнями** вивчення дисципліни є:

1. Засвоєння основних понять, принципів і джерел міжнародного комерційного права.
2. Вивчення правового статусу суб'єктів міжнародної комерційної діяльності та особливостей їхньої взаємодії.
3. Ознайомлення з міжнародно-правовим регулюванням зовнішньоекономічних договорів, міжнародної купівлі-продажу товарів, перевезень і розрахунків.
4. Дослідження правового регулювання міжнародних інвестиційних, торговельних та інших комерційних відносин.
5. Вивчення порядку вирішення міжнародних комерційних спорів, зокрема за допомогою міжнародного комерційного арбітражу.
6. Формування вмінь аналізувати міжнародні договори, національне законодавство та міжнародні правові акти.
7. Розвиток навичок застосування норм міжнародного комерційного права у практичній діяльності з урахуванням законодавства України та міжнародних зобов'язань держави.

Пререквізити. Навчальна дисципліна «Міжнародне комерційне право» взаємопов'язана з навчальними дисциплінами: Теорія держави і права, Цивільне право, Господарське право, Міжнародне публічне право, Міжнародне приватне право, Міжнародне економічне право, Право Європейського Союзу, Міжнародне торговельне право, Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності, Договірне право, Корпоративне право, Інвестиційне право, Міжнародне комерційне арбітражне право, Фінансове право, Податкове право, Митне право, Право інтелектуальної власності, Міжнародні економічні відносини, Міжнародний бізнес.

Результати навчання. У результаті вивчення навчальної дисципліни здобувач володітиме наступними компетентностями, що закріплені в Освітньо-професійній програмі «Міжнародне право» підготовки здобувачів

другого (магістерського) рівня вищої освіти за спеціальністю D9 Міжнародне право галузі знань D Бізнес, адміністрування та право:

Загальні компетентності

ЗК 2. Здатність виявляти, ставити та вирішувати проблеми.

ЗК 3. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.

ЗК 4. Здатність генерувати нові ідеї (креативність).

ЗК 12. Здатність реалізувати свої права і обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського суспільства та необхідність його сталого розвитку, верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні.

Спеціальні (фахові, предметні) компетентності

СК 2. Здатність самостійно забезпечувати юридичне представництво інтересів клієнта та організовувати надання юридичних послуг.

СК 5. Здатність готувати проєкти національних та міжнародних правових актів, надавати пропозиції з імплементації міжнародних стандартів у національне законодавство, приведення норм вітчизняного законодавства у відповідність до норм міжнародного права.

СК 6. Здатність представляти інтереси власної держави або фізичних і юридичних осіб у міжнародних судових установах, арбітражах, національних судах іноземних держав, міжнародних міжурядових організаціях.

СК 14. Здатність вирішувати міжнародно-правові питання, пов'язані із інтелектуальною власністю, транснаціональними корпораціями, акціонерними, авторськими та комерційними відносинами.

СК 15. Здатність до юридичного супроводу основних видів зовнішньоекономічних операцій та міжнародної економічної взаємодії.

Результати навчання

РН 11. Організовувати та вести переговори, забезпечувати ефективну комунікацію з фахівцями на національному і міжнародному рівнях.

РН 14. Зрозуміло і недвозначно доносити власні знання, висновки та аргументи до фахівців і нефахівців.

РН 17. Організовувати роботу колективу, забезпечувати професійний розвиток його членів та досягнення поставлених цілей.

РН 19. Застосовуючи знання про особливості правового регулювання приватних відносин з іноземним елементом на міжнародно-правовому та національному рівнях, захищати інтереси приватних осіб в усіх державних установах України та зарубіжних країн.

РН 21. Розробляти пропозиції щодо усунення недоліків у правовому забезпеченні діяльності установ, підприємств (у тому числі й з іноземним елементом), організацій (у тому числі й міжнародних).

У результаті вивчення навчальної дисципліни студент повинен

а) знати:

– основні концепції юридичної природи міжнародного комерційного права;

– роль та значення міжнародного комерційного права для розвитку транскордонного співробітництва між країнами;

– методи правового регулювання та принципів міжнародного комерційногоправа;

– місце міжнародного комерційного права в міжнародній системі права;

– правовий статус учасників торгової діяльності та класифікацію суб'єктів комерційного права;

– організаторів товарного ринку;

– правовий режим товарів;

– правове регулювання конкуренції та обмеження монополістичноїдіяльності на товарних ринках;

– поняття і види монополістичної діяльності на товарних ринках;

– особливості укладення і розірвання комерційних договорів;

– правове регулювання посередництва і представництва в європейському комерційного праві;

– особливості становлення та функціонування внутрішнього ринку ЄС;

– сутність характеру та сучасних тенденцій регулювання цивільно-майнових відносин у ЄС;

– правове регулювання окремих сфер міжнародного комерційного права.

б) вміти:

– розпізнавати тенденції генезису міжнародного комерційного права насучасному етапі розвитку транскордонних відносин;

– розпізнавати серед існуючих правовідносин, що виходять за межі юрисдикції однієї країни, комерційні відносини;

– ідентифікувати домінуюче положення та монополістичну діяльність натоварному ринку;

– виявляти прояви недобросовісної конкуренції у товарних відносинах;

– співвідносити учасників та організаторів торгової діяльності;

– аналізувати формування інфраструктури товарного ринку;

– розрізняти прояви та ознаки конкуренції та монополістичної діяльності на товарних ринках;

– обґрунтовувати сферу діяльності гуртових торгових організацій та посередницьких організацій;

– характеризувати особливості укладення і розірвання комерційних договорів.

в) розуміти:

– застосування до вирішення практичних задач категорійно-понятійного апарату міжнародного комерційного права;

– укладення посередницьких договорів в торгівлі;

– формування та застосування договорів, що сприяють торгівлі;

– виокремлення організаційних договорів серед всієї сукупності

комерційних договорів, що застосовуються в торговому обороті;

– розмежування фіскальних та нефіскальних заходів, що застосовуються в процесів здійснення комерційної діяльності;

– встановлення права, що підлягає застосуванню до договірних і позадоговірних зобов'язань;

– використання та застосування конституційної та інституційної баз захиступрав споживачів у ЄС;

– визначення правових засад створення і функціонування компаній в ЄС;

– застосування принципів правового регулювання банківської діяльності ЄС;

– співвіднесення наднаціонального та національного рівнів у податковомуправі ЄС;

– застосування основ правового регулювання електронної торгівлі та діяльності в Інтернеті.

Опис навчальної дисципліни
Загальна інформація

Форма навчання	Рік підготовки	Семестр	Кількість		Кількість годин						Вид підсумкового контролю
			кредитів	годин	лекції	практичні	семінарські	лабораторні	самостійна робота	індивідуальні завдання	
Денна	2	3	5,0	150	12	24	-	-	110	4	екзамен
Заочна	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Структура змісту навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем навчальних занять	Кількість годин											
	денна форма						заочна форма					
	усього	у тому числі					усього	у тому числі				
		лекц.	практ.	лаб.	інд.	срс		лекц.	практ.	лаб.	інд.	срс
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Змістовий модуль 1. Поняття та джерела міжнародного комерційного права												
Тема 1. Поняття міжнародного	12	1	2	-	1	8	-	-	-	-	-	-

комерційного права												
Тема 2. Поняття та види джерел міжнародного комерційного права	12	1	2	-	1	8	-	-	-	-	-	-
Тема 3. Звичаєве міжнародне комерційне право	12	1	2	-	1	8	-	-	-	-	-	-
Тема 4. Конвенційне (договірне) міжнародне комерційне право	12	1	2	-	1	8	-	-	-	-	-	-
Тема 5. Нові акти міжнародної уніфікації загальної частини договірного та зобов'язального права	9	-	2	-	-	7	-	-	-	-	-	-
Разом за ЗМ1	57	4	10	-	4	39	-	-	-	-	-	-
Змістовий модуль 2. Приватна уніфікація міжнародного комерційного права та наднаціональне міжнародне комерційне право												
Тема 6. Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА та його Модельні закони	11	1	2	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 7. Принципи європейського договірного права (Принципи Ландо)	11	1	2	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 8. Звід принципів, правил і вимог lex mercatoria CENTRAL	11	1	2	-	-	8	-	-	-	-	-	-

(СЕНТРАЛ)												
Тема 9. Принципи європейського права, згідно Проекту спільної системи підходів (DCFR)	11	1	2	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 10. Принципи європейського права	9	-	2	-	-	7	-	-	-	-	-	-
Тема 11. ЮНСІТРАЛ та його Типові закони	10	1	1	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 12. Акти Міжнародної торгової палати	10	1	1	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 13. Європейське наднаціональне міжнародне торговеправо	10	1	1	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Тема 14. Право Світової організації торгівлі (СОТ)	10	1	1	-	-	8	-	-	-	-	-	-
Разом за ЗМ 2	93	8	14	-	-	71	-	-	-	-	-	-
Усього годин	150	12	24	-	4	110	-	-	-	-	-	-

Тематика лекційних занять з переліком питань

№	Назва теми з основними питаннями
1	**Тема 1. Поняття міжнародного комерційного права** 1. Термінологічний апарат міжнародного комерційного права; 2. Міжнародне комерційне право як галузь публічного права; 3. Приватноправовий підхід до поняття міжнародного комерційного права; 4. Визначення місця міжнародного комерційного права у системі права; 5. Розмежування міжнародного комерційного права з міжнародним публічним та міжнародним приватним правом; 6. Критерії розмежування міжнародного комерційного права з цивільним та торговим правом; 7. Ознаки та визначення міжнародного комерційного права.
2	**Тема 2. Поняття та види джерел міжнародного комерційного права** 1. Загальна характеристика та особливості джерел міжнародного комерційного права;

	2. Торговий звичай як джерело міжнародного комерційного права; 3. Міжнародні конвенції (трактати, договори, угоди) як джерело міжнародного комерційного права; 4. Акти наднаціонального законодавства; 5. Акти приватноправової уніфікації (акти нового lex mercatoria, акти субправа чи м'якого права); 6. Недержавна природа актів наднаціонального законодавства та приватноправової уніфікації.
3	**Тема 3. Звичаєве міжнародне комерційне право** 1. Поняття та особливості комерційного звичаю у системі джерел міжнародного комерційного права; 2. Проблеми застосування комерційних звичаїв; 3. Зміст комерційних звичаїв; 4. Комерційні звичаї про форму угоди; 5. Звичаї про ціну товару, його кількість, якість, тару та упаковку; 6. Тягар виконання зобов'язань за комерційними звичаями; 7. Звичаї в галузі відвантаження (здавання) та вивантаження (приймання) товару; 8. Наслідки порушення зобов'язань щодо комерційного звичаєвого права; 9. Звичаєво-правові норми про угоди за участю посередників; 10. Сплата ціни за міжнародними торговими звичаями; 11. Звичаї в галузі міжнародних розрахунків та кредитування.
4	**Тема 4. Конвенційне (договірне) міжнародне комерційне право** 1. Міжнародні договори (конвенції) в системі джерел міжнародного комерційного права: загальний огляд; 2. Система міжнародних договорів як джерел міжнародного комерційного права; 3. Конвенції про міжнародну купівлю-продаж товарів; 4. Конвенції у сфері інтелектуальної власності; 5. Конвенції у сфері морських перевезень вантажів та інших питань торговельного мореплавства; 6. Конвенції про перевезення вантажів різними видами транспорту, змішані перевезення та поштове пересилання; 7. Конвенції про міжнародні розрахункові та кредитні відносини та торгове посередництво; 8. Колізійні та процесуальні конвенції у сфері міжнародного комерційного права.
5	**Тема 5. Нові акти міжнародної уніфікації загальної частини договірного та зобов'язального права** 1. Загальна характеристика актів міжнародної уніфікації загальної частини договірного та зобов'язального права; 2. Хронологія прийняття, історія та джерела; 3. Склад та структура документів; 4. Сфера та умови застосування; 5. Правила тлумачення.
6	**Тема 6. Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА та його Модельні закони** 1. Загальні відомості про УНІДРУА та його діяльність; 2. Загальні положення Принципів УНІДРУА щодо договору (укладення, динаміка, недійсність та тлумачення);

	3. Укладання договору через представника; 4. Договірні зобов'язання та їх виконання; 5. Наслідки порушення договірних зобов'язань; 6. Модельні закони УНІДРУА.
7	**Тема 7. Принципи європейського договірного права (Принципи Ландо)** 1. Загальні положення про договір за Принципами Ландо; 2. Представництво під час укладання договорів; 3. Договірні зобов'язання та їх виконання; 4. Наслідки порушення договірних зобов'язань; 5. Сингулярне правонаступництво (за принципами Ландо); 6. Інші інститути загальної частини зобов'язального права, врегульовані Принципами Ландо.
8	**Тема 8. Звід принципів, правил і вимог lex mercatoria CENTRAL (СЕНТРАЛ)** 1. Загальна характеристика Принципів СЕНТРАЛ; 2. Загальні положення про договір (його укладання, дійсність, тлумачення), згідно з Принципами СЕНТРАЛ; 3. Представництво; 4. Договірні зобов'язання, їх виконання та наслідки їх порушення договірних зобов'язань; 5. Несправедливе збагачення, згідно з Принципами СЕНТРАЛ; 6. Специфічні інститути права, уніфіковані Принципами СЕНТРАЛ (корпорації, експропріація, доказування, міжнародний комерційний арбітраж та міжнародне приватне право).
9	**Тема 9. Принципи європейського права, згідно Проекту спільної системи підходів (DCFR)** 1. Загальні положення про договір (його укладання, динаміка, дійсність та тлумачення); 2. Представництво під час укладання договорів; 3. Договірні зобов'язання та їх виконання; 4. Наслідки порушення договірних зобов'язань; 5. Сингулярне правонаступництво; 6. Інші інститути загальної частини DCFR (зобов'язання з множинністю осіб, треті особи, залік, давність); 7. Інститути загальної частини DCFR, спрямовані на захист інтересів споживачів (заборона дискримінації, переддоговірне надання інформації, право відмови від договору).
10	**Тема 10. Принципи європейського права** 1. Загальний огляд Принципів європейського права; 2. Договір купівлі-продажу; 3. Дистриб'юторський договір; 4. Договори доручення та агентування; 5. Договір франчайзингу; 6. Договір на обробку товару (договір процесингу); 7. Договір зберігання; 8. Особисте забезпечення; 9. Позадоговірна відповідальність комерсанта; 10. Право власності на товар, що знаходиться у комерційному обороті.
11	**Тема 11. ЮНСІТРАЛ та його Типові закони** 1. Загальні відомості про ЮНСІТРАЛ, її діяльність та документи; 2. Керівництво з міжнародних зустрічних торгових угод;

	3. Акти ЮНСІТРАЛ про електронну документацію та торгівлю; 4. Акти ЮНСІТРАЛ про міжнародні платежі (1987, 1992); 5. Акти ЮНСІТРАЛ про публічні закупівлі; 6. Акти ЮНСІТРАЛ про забезпечені угоди; 7. Інші документи ЮНСІТРАЛ.
12	**Тема 12. Акти Міжнародної торгової палати** 1. Загальні відомості про МТП (ICC); 2. ІНКОТЕРМС; 3. Правила з акредитивів (UCP 600, URR 725, ISP 98); 4. Правила гарантій (URCG, URCB, URDG); 5. Уніфіковані правила з інкасо (URC); 6. Інші банківські документи МТП (URBPO та URF); 7. Типові (модельні) контракти МТП; 8. Інші документи МТП.
13	**Тема 13. Європейське наднаціональне міжнародне торгове право** 1. Міжнародне торгове право ЄС у системі європейського права; 2. Міжнародне приватне (колізійне) право ЄС; 3. Правовий режим товарів (продукції); 4. Захист конкуренції та свобода договору; 5. Захист прав споживачів; 6. Правове регулювання електронної комерції; 7. Внутрішні агентські відносини у праві ЄС; 8. Платежі, банкінг та страхування; 9. Перевезення та пересилання товарів; 10. Комерційні спори та їх вирішення в ЄС.
14	**Тема 14. Право Світової організації торгівлі (СОТ)** 1. Загальні відомості та історія створення; 2. Документи СОТ (загальні відомості та огляд); 3. Генеральні угоди СОТ (ГАТТ, ГАТС та ТРІПС); 4. Товарні галузеві угоди; 5. Угоди про заходи, що перешкоджають імпорту; 6. Митні угоди; 7. Угоди про заходи, що заохочують експорт; 8. Товарний демпінг, зростаючий імпорт та боротьба з ними; 9. Необов'язкові угоди СОТ.

Тематика практичних занять з переліком питань

№	Назва теми з основними питаннями
1	**Тема 1. Поняття міжнародного комерційного права** 1. Термінологічний апарат міжнародного комерційного права; 2. Міжнародне комерційне право як галузь публічного права; 3. Приватноправовий підхід до поняття міжнародного комерційного права; 4. Визначення місця міжнародного комерційного права у системі права; 5. Розмежування міжнародного комерційного права з міжнародним публічним та міжнародним приватним правом; 6. Критерії розмежування міжнародного комерційного права з цивільним та торговим правом; 7. Ознаки та визначення міжнародного комерційного права.

2	**Тема 2. Поняття та види джерел міжнародного комерційного права** 1. Загальна характеристика та особливості джерел міжнародного комерційного права; 2. Торговий звичай як джерело міжнародного комерційного права; 3. Міжнародні конвенції (трактати, договори, угоди) як джерело міжнародного комерційного права; 4. Акти наднаціонального законодавства; 5. Акти приватноправової уніфікації (акти нового lex mercatoria, акти субправа чи м'якого права); 6. Недержавна природа актів наднаціонального законодавства та приватноправової уніфікації.
3	**Тема 3. Звичаєве міжнародне комерційне право** 1. Поняття та особливості комерційного звичаю у системі джерел міжнародного комерційного права; 2. Проблеми застосування комерційних звичаїв; 3. Зміст комерційних звичаїв; 4. Комерційні звичаї про форму угоди; 5. Звичаї про ціну товару, його кількість, якість, тару та упаковку; 6. Тягар виконання зобов'язань за комерційними звичаями; 7. Звичаї в галузі відвантаження (здавання) та вивантаження (приймання) товару; 8. Наслідки порушення зобов'язань щодо комерційного звичаєвого права; 9. Звичаєво-правові норми про угоди за участю посередників; 10. Сплата ціни за міжнародними торговими звичаями; 11. Звичаї в галузі міжнародних розрахунків та кредитування.
4	**Тема 4. Конвенційне (договірне) міжнародне комерційне право** 1. Міжнародні договори (конвенції) в системі джерел міжнародного комерційного права: загальний огляд; 2. Система міжнародних договорів як джерел міжнародного комерційного права; 3. Конвенції про міжнародну купівлю-продаж товарів; 4. Конвенції у сфері інтелектуальної власності; 5. Конвенції у сфері морських перевезень вантажів та інших питань торговельного мореплавства; 6. Конвенції про перевезення вантажів різними видами транспорту, змішані перевезення та поштове пересилання; 7. Конвенції про міжнародні розрахункові та кредитні відносини та торгове посередництво; 8. Колізійні та процесуальні конвенції у сфері міжнародного комерційного права.
5	**Тема 5. Нові акти міжнародної уніфікації загальної частини договірного та зобов'язального права** 1. Загальна характеристика актів міжнародної уніфікації загальної частини договірного та зобов'язального права; 2. Хронологія прийняття, історія та джерела; 3. Склад та структура документів; 4. Сфера та умови застосування; 5. Правила тлумачення.
6	**Тема 6. Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА та його Модельні закони**

	1. Загальні відомості про УНІДРУА та його діяльність; 2. Загальні положення Принципів УНІДРУА щодо договору (укладення, динаміка, недійсність та тлумачення); 3. Укладання договору через представника; 4. Договірні зобов'язання та їх виконання; 5. Наслідки порушення договірних зобов'язань; 6. Модельні закони УНІДРУА.
7	**Тема 7. Принципи європейського договірного права (Принципи Ландо)** 1. Загальні положення про договір за Принципами Ландо; 2. Представництво під час укладання договорів; 3. Договірні зобов'язання та їх виконання; 4. Наслідки порушення договірних зобов'язань; 5. Сингулярне правонаступництво (за принципами Ландо); 6. Інші інститути загальної частини зобов'язального права, врегульовані Принципами Ландо.
8	**Тема 8. Звід принципів, правил і вимог lex mercatoria CENTRAL (СЕНТРАЛ)** 1. Загальна характеристика Принципів СЕНТРАЛ; 2. Загальні положення про договір (його укладання, дійсність, тлумачення), згідно з Принципами СЕНТРАЛ; 3. Представництво; 4. Договірні зобов'язання, їх виконання та наслідки їх порушення договірних зобов'язань; 5. Несправедливе збагачення, згідно з Принципами СЕНТРАЛ; 6. Специфічні інститути права, уніфіковані Принципами СЕНТРАЛ (корпорації, експропріація, доказування, міжнародний комерційний арбітраж та міжнародне приватне право).
9	**Тема 9. Принципи європейського права, згідно Проекту спільної системи підходів (DCFR)** 1. Загальні положення про договір (його укладання, динаміка, дійсність та тлумачення); 2. Представництво під час укладання договорів; 3. Договірні зобов'язання та їх виконання; 4. Наслідки порушення договірних зобов'язань; 5. Сингулярне правонаступництво; 6. Інші інститути загальної частини DCFR (зобов'язання з множинністю осіб, треті особи, залік, давність); 7. Інститути загальної частини DCFR, спрямовані на захист інтересів споживачів (заборона дискримінації, переддоговірне надання інформації, право відмови від договору).
10	**Тема 10. Принципи європейського права** 1. Загальний огляд Принципів європейського права; 2. Договір купівлі-продажу; 3. Дистриб'юторський договір; 4. Договори доручення та агентування; 5. Договір франчайзингу; 6. Договір на обробку товару (договір процесингу); 7. Договір зберігання; 8. Особисте забезпечення; 9. Позадоговірна відповідальність комерсанта; 10. Право власності на товар, що знаходиться у комерційному обороті.

11	**Тема 11. ЮНСІТРАЛ та його Типові закони** 1. Загальні відомості про ЮНСІТРАЛ, її діяльність та документи; 2. Керівництво з міжнародних зустрічних торгових угод; 3. Акти ЮНСІТРАЛ про електронну документацію та торгівлю; 4. Акти ЮНСІТРАЛ про міжнародні платежі (1987, 1992); 5. Акти ЮНСІТРАЛ про публічні закупівлі; 6. Акти ЮНСІТРАЛ про забезпечені угоди; 7. Інші документи ЮНСІТРАЛ.
12	**Тема 12. Акти Міжнародної торгової палати** 1. Загальні відомості про МТП (ICC); 2. ІНКОТЕРМС; 3. Правила з акредитивів (UCP 600, URR 725, ISP 98); 4. Правила гарантій (URCG, URCB, URDG); 5. Уніфіковані правила з інкасо (URC); 6. Інші банківські документи МТП (URBPO та URF); 7. Типові (модельні) контракти МТП; 8. Інші документи МТП.
13	**Тема 13. Європейське наднаціональне міжнародне торгове право** 1. Міжнародне торгове право ЄС у системі європейського права; 2. Міжнародне приватне (колізійне) право ЄС; 3. Правовий режим товарів (продукції); 4. Захист конкуренції та свобода договору; 5. Захист прав споживачів; 6. Правове регулювання електронної комерції; 7. Внутрішні агентські відносини у праві ЄС; 8. Платежі, банкінг та страхування; 9. Перевезення та пересилання товарів; 10. Комерційні спори та їх вирішення в ЄС.
14	**Тема 14. Право Світової організації торгівлі (СОТ)** 1. Загальні відомості та історія створення; 2. Документи СОТ (загальні відомості та огляд); 3. Генеральні угоди СОТ (ГАТТ, ГАТС та ТРІПС); 4. Товарні галузеві угоди; 5. Угоди про заходи, що перешкоджають імпорту; 6. Митні угоди; 7. Угоди про заходи, що заохочують експорт; 8. Товарний демпінг, зростаючий імпорт та боротьба з ними; 9. Необов'язкові угоди СОТ.

Індивідуальні науково-дослідні завдання (ІНДЗ)

№ п/п	Назва теми
1.	Поняття та види суб'єктів міжнародного комерційного права
2.	Транскордонна неспроможність
3.	Поняття та види міжнародних комерційних угод

4.	Укладання, зміна та розірвання міжнароднихкомерційних угод
5.	Організації, які забезпечують публічний порядок у сфері міжнародного комерційного обороту
6.	Забезпечення громадського порядку у сферіміжнародного комерційного обороту
7.	Загальна характеристика правового регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів
8.	Громадський порядок у сфері міжнародної торгівлітоварами
9.	Громадський порядок у сфері міжнародногофінансового лізингу
10	Загальна характеристика правового регулювання міжнародної інвестиційної діяльності
11	Загальна характеристика правового регулювання міжнародної діяльності щодо виконання роботи знадання послуг

Завдання для самостійної роботи студентів

Самостійна робота студента є основним засобом оволодіння навчальним матеріалом і виконується в поза аудиторний час, передбачений тематичним планом навчальної дисципліни.

Під час вивчення навчальної дисципліни студенти повинні навчитися самостійно мислити, поглиблювати засвоєні теоретичні знання, опановувати практичні навички прийняття правових рішень. Відповіді на питання повинні бути законспектовані, їхнє викладення має бути стислим і чітким, обов'язковими є посилання на використані джерела.

Форма контролю самостійної роботи – перевірка конспекту або обговорення на семінарському занятті. Питання, відведені для самостійної роботи, виносяться на поточний, модульний і підсумковий семестровий контроль.

З метою самостійного визначення рівня засвоєння теоретичного матеріалу студентам пропонуються питання для самоконтролю набутих знань.

№	Назва теми	Завдання для самостійної роботи	К-сть год.
1	Поняття міжнародного комерційного права	Охарактеризуйте термінологічний апарат міжнародного комерційного права; Проаналізуйте міжнародне комерційне право як галузь публічного права; Визначте та охарактеризуйте приватноправовий підхід до поняття міжнародного комерційного права; Визначте місця міжнародного комерційного права у системі права;	8

		Розмежуйте міжнародне комерційне право з міжнародним публічним та міжнародним приватним правом; Наведіть ознаки та визначення міжнародного комерційного права.	
2	Поняття та види джерел міжнародного комерційного права	Наведіть загальну характеристику та особливості джерел міжнародного комерційного права; Охарактеризуйте торговий звичай як джерело міжнародного комерційного права; Проаналізуйте міжнародні конвенції (трактати, договори, угоди) як джерело міжнародного комерційного права.	8
3	Звичаєве міжнародне комерційне право	Визначте поняття та особливості комерційного звичаю у системі джерел міжнародного комерційного права; Охарактеризуйте проблеми застосування комерційних звичаїв; Проаналізуйте зміст комерційних звичаїв.	8
4	Конвенційне (договірне) міжнародне комерційне право	Охарактеризуйте міжнародні договори (конвенції) в системі джерел міжнародного комерційного права: загальний огляд; Визначте систему міжнародних договорів як джерел міжнародного комерційного права; Проаналізуйте конвенції про міжнародну купівлю-продаж товарів.	8
5	Нові акти міжнародної уніфікації загальної частини договірного та зобов'язального права	Наведіть загальну характеристику актів міжнародної уніфікації загальної частини договірного та зобов'язального права; Визначте хронологію прийняття, історію та джерела; Охарактеризуйте склад та структуру документів.	7
6	Принципи міжнародних комерційних договорів УНІДРУА та його Модельні закони	Охарактеризуйте УНІДРУА та його діяльність; Визначте загальні положення Принципів УНІДРУА щодо договору (укладення, динаміка, недійсність та тлумачення); Розкрийте сутність укладання договору через представника; Проаналізуйте договірні зобов'язання та їх виконання.	8
7	Принципи європейського договірного права (Принципи Ландо)	Опишіть загальні положення про договір за Принципами Ландо; Розгляньте представництво під час укладання договорів; Визначте договірні зобов'язання та їх виконання; Опишіть наслідки порушення договірних зобов'язань.	8
8	Звід принципів, правил і вимог lex mercatoria CENTRAL	Висвітліть загальну характеристику Принципів СЕНТРАЛ; Опишіть загальні положення про договір (його укладання, дійсність, тлумачення), згідно з	8

	(СЕНТРАЛ)	Дослідіть Принципи СЕНТРАЛ; Визначте представництво.	
9	Принципи європейського права, згідно Проекту спільної системи підходів (DCFR)	Опишіть загальні положення про договір (його укладання, динаміка, дійсність та тлумачення); Дослідіть представництво під час укладання договорів; Опишіть договірні зобов'язання та їх виконання; Висвітліть наслідки порушення договірних зобов'язань.	8
10	Принципи європейського права	Опишіть принципи європейського права; Висвітліть договір купівлі-продажу; Охарактеризуйте дистриб'юторський договір; Опишіть договори доручення та агентування.	7
11	ЮНСІТРАЛ та його Типові закони	Вивчіть загальні відомості про ЮНСІТРАЛ, її діяльність та документи; Охарактеризуйте керівництво з міжнародних зустрічних торгових угод; Дослідіть акти ЮНСІТРАЛ про електронну документацію та торгівлю; Розкрийте акти ЮНСІТРАЛ про міжнародні платежі (1987, 1992).	8
12	Акти Міжнародної торгової палати	Дослідіть загальні відомості про МТП (ICC); Розкрийте ІНКОТЕРМС; Проаналізуйте Правила з акредитивів (UCP 600, URR 725, ISP 98); Висвітліть Правила гарантій (URCG, URCB, URDG); Розкрийте Уніфіковані правила з інкасо (URC).	8
13	Європейське наднаціональне міжнародне торгове право	Дослідіть міжнародне торгове право ЄС у системі європейського права; Проаналізуйте міжнародне приватне (колізійне) право ЄС; Дослідіть правовий режим товарів (продукції); Розгляньте захист конкуренції та свобода договору.	8
14	Право Світової організації торгівлі (СОТ)	Охарактеризуйте СОТ, відомості про неї та історію створення; Висвітліть документи СОТ (загальні відомості та огляд); Опишіть генеральні угоди СОТ (ГАТТ, ГАТС та ТРІПС); Розкрийте товарні галузеві угоди; Дослідіть угоди про заходи, що перешкоджають імпорту.	8

Критерії оцінювання самостійної роботи студента

Самостійна робота оцінюється за результатами перевірки конспектів, письмових завдань (есе, рефератів), ведення термінологічного словника,

виконання тестів та обговорення матеріалу відповідно до таких критеріїв:

5 балів - здобувач у повному обсязі володіє матеріалом, глибоко та всебічно розкриває зміст питань для самостійного опрацювання. Відповіді чітко та стисло законспектовані. Здобувач самостійно й аргументовано викладає матеріал під час обговорення, робить обов'язкові посилання на джерела та використовує як обов’язкову, так і додаткову літературу.

4 бали - здобувач на достатньому рівні володіє навчальним матеріалом, впевнено та обґрунтовано його викладає. У підготовленому конспекті зміст питань розкрито з використанням переважно обов'язкової літератури. Здобувач допускає лише поодинокі несуттєві неточності, які здатний виправити самостійно.

3 бали - здобувач загалом володіє матеріалом та викладає його основний зміст, проте робить це без глибокого всебічного аналізу та аргументації. Матеріал підготовлено без використання всієї необхідної літератури. Здобувач допускає окремі суттєві неточності та помилки під час відповіді.

2 бали - здобувач лише фрагментарно або частково володіє матеріалом, викладає його поверхово, неповно і без належного обґрунтування. Під час обговорення здобувач плутається в базовій термінології, не здатний до самостійної аргументації та потребує навідних питань від викладача.

1 бал - здобувач мінімально володіє навчальним матеріалом. Він не в змозі викласти зміст питань самостійної роботи, не розуміє теоретичного матеріалу та допускає суттєві помилки.

Методи навчання

Викладання засноване на тісній взаємодії між викладачем та здобувачем із використанням інтерактивних методів з тим, щоб допомогти студентам розвивати аналітичні навички, здатність до логічно-обґрунтованої аргументації та розуміння міжнародно-правових аспектів з позицій доктрини та принципу верховенства права. Під час лекційних занять, в основному, використовуються пояснювально-ілюстративний, пізнавально-пошуковий та інтерактивний методи навчання і викладання: пояснення нового матеріалу, що має проблемний характер, у формі повідомлень, дискусій, консультацій, розв’язання ситуативних завдань, із застосуванням новітніх інформаційно- комунікаційних технологій; організація лекції у формі, коли студенти можуть аргументовано висловлювати свої погляди та аналізувати позиції різних країн, демонстрація презентацій, інтерактивних платформ, віртуальних екскурсій до європейських інституцій тощо з тематики лекційного заняття.

Поєднання компетентнісного та інтерактивного підходів становить основу організації та проведення практичних занять з дисципліни. Використовується індивідуальна або групова робота, що передбачає колоквіуми, дебати, розв’язання реальних кейсів, завдань, які вимагають збору, систематизації та аналізу інформації з національних і міжнародних джерел, її міжнародно-правової оцінки. Окрім цього, застосовується метод використання інформаційно-комунікаційних технологій, зокрема демонстрація презентацій, доповідей, рефератів, есе,

колективна робота з нормативною базою.

Система контролю та оцінювання

Форми проведення занять: лекції, практичні заняття. Організація роботи слухачів передбачає понятєво-категоріальний масив з кожної теми, контрольні питання та самостійні завдання, роботу з науковою літературою, а також розв'язання проблемних ситуацій та дослідно-творчих завдань.

Поточний контоль: здійснюється на заняттях через індивідуальне і фронтальне усне опитування, бліц-опитування; письмові самостійні роботи (реферати, есе); ведення термінологічного словника; практичні, індивідуальні та самостійні завдання; розв'язання творчих задач; взаємоконтроль слухачів у парах і групах; самоконтроль тощо. Особливого значення набуває тестова форма контролю та оцінювання навчальних досягнень студентів.

Засобами оцінювання та демонстрування результатів навчання можуть бути:

- контрольні роботи;
- стандартизовані тести;
- реферати;
- есе;
- презентації результатів виконаних завдань та досліджень;
- студентські презентації та виступи на наукових заходах;
- контрольні роботи;
- інші види індивідуальних та групових завдань.

Формою **підсумкового контролю** є залік

Критерії оцінювання поточного та підсумкового контролю

Поточний контроль проводиться на кожному практичному занятті та за результатами виконання завдань самостійної роботи. Він передбачає оцінювання теоретичної підготовки здобувачів вищої освіти із зазначеної теми (у тому числі, самостійно опрацьованого матеріалу) під час роботи на практичних заняттях та набутих практичних навичок під час виконання індивідуальних завдань.

Критерії оцінювання поточного контролю

5 балів — у повному обсязі володіє навчальним матеріалом конкретної теми, самостійно та аргументовано його викладає під час усних виступів та письмових завдань, може глибоко та всебічно розкрити зміст теоретичних питань та практичних завдань, доповнює та коментує виступи колег, бере активну участь у обговоренні теоретичних питань практичного заняття, використовуючи при цьому як обов'язкову, так і додаткову літературу, а також без помилок вирішив усі тестові завдання, якщо такі були передбачені.

4 бали – достатньо володіє навчальним матеріалом конкретної теми, достатньо обґрунтовано його викладає під час усних виступів та письмових завдань, в основному розкриває зміст теоретичних питань та практичних завдань, використовуючи при цьому обов'язкову літературу. Але при викладанні деяких

питань не вистачає достатньої глибини та аргументації, допускаються при цьому окремі несуттєві неточності та незначні помилки. Правильно вирішив більшість тестових завдань.

3 бали – загалом володіє навчальним матеріалом, викладає його основний зміст під час усних виступів та письмових завдань, але без глибокого всебічного аналізу та аргументації, без використання необхідної літератури, допускаючи при цьому окремі суттєві неточності та помилки. Правильно вирішив половину тестових завдань.

2 бали – частково володіє навчальним матеріалом. Поверхово (без аргументації та обґрунтування) викладає його під час усних виступів та письмових відповідей, недостатньо розкриває зміст теоретичних питань та практичних завдань, допускаючи при цьому суттєві неточності, правильно вирішив невелику частину тестових завдань.

1 бал – мінімально володіє навчальним матеріалом, не в змозі викласти зміст більшості питань теми під час усних виступів та письмових завдань, допускаючи при цьому суттєві помилки. Правильно вирішив лише окремі тестові завдання.

0 балів – зовсім не володіє навчальним матеріалом та не може його викласти, не розуміє змісту теоретичних питань та не в змозі виконати практичні (тестові)завдання. Не вирішив жодного тестового завдання.

Підготовка творчих завдань (есе, презентацій) – 2 бали:

Есе – це самостійна творча робота, де у вільній формі висловлюються особисті думки на тему, передбачену Робочою програмою навчальної дисципліни.

Презентація – це творча самостійно підготовлена мультимедійна робота на визначену тему, передбачену Робочою програмою навчальної дисципліни і представлена на розгляд під час практичного заняття.

Критерії оцінювання підсумкового контролю

45-50 балів отримують студенти, які повно та ґрунтовно розкрили зміст питання, використавши при цьому не лише обов’язкову, а й додаткову літературу.

41-44 бали отримують студенти, які в цілому розкрили зміст питання, однак не повно і допустили деякі неточності. При цьому не використали на достатньому рівні обов’язкову літературу.

37-40 балів отримують студенти, які правильно визначили сутність питання, але розкрили його не повністю, допустивши деякі незначні помилки.

34-36 балів отримують студенти, які правильно визначили сутність питання, розкривши його лише частково і допустивши при цьому окремі помилки, котрі не впливають на загальне розуміння питання.

30-33 бали отримують студенти, які правильно визначили сутність питання, недостатньо або поверхово розкрили більшість його окремих положень і допустили при цьому окремі помилки, які частково вплинули на загальне розуміння проблеми.

0-29 балів отримують студенти, які частково та поверхово розкрили лише окремі положення питання і допустили при цьому суттєві помилки, котрі значно

вплинули на загальне розуміння питання.

Розподіл балів, які отримують студенти

Поточне оцінювання (*аудиторна та самостійна робота*)														Кількість балів (екзамен)	Сумарнак-ть балів
Змістовий модуль №1					Змістовий модуль № 2										
Т1	Т2	Т3	Т4	Т5	Т6	Т7	Т8	Т9	Т 10	Т 11	Т 12	Т 13	Т 14	50	100
5	5	5	5	5	3	3	3	3	3	3	3	2	2		

Т1, Т2 ... Т9 – теми змістових модулів.

Шкала оцінювання: національна та ЄКТС

Оцінка за національною шкалою	**Оцінка за шкалою ЄКТС**	
	Оцінка (бали)	**Пояснення за розширеною шкалою**
Відмінно	A (90-100)	відмінно
Добре	B (80-89)	дуже добре
	C (70-79)	добре
Задовільно	D (60-69)	задовільно
	E (50-59)	достатньо
Незадовільно	FX (35-49)	(незадовільно) з можливістю повторного складання
	F (1-34)	(незадовільно) з обов'язковим самостійним опрацюванням освітнього компоненту до перескладання

Перелік питань для самоконтролю та підсумкового контролю навчальних досягнень студентів

1. Термінологічний апарат міжнародного комерційного права;
2. Міжнародне комерційне право як галузь публічного права;
3. Приватноправовий підхід до поняття міжнародного комерційного права;
4. Визначення місця міжнародного комерційного права у системі права;
5. Розмежування міжнародного комерційного права з міжнародним публічним та міжнародним приватним правом;
6. Критерії розмежування міжнародного комерційного права з цивільним та торговим правом;
7. Ознаки та визначення міжнародного комерційного права.
8. Загальна характеристика та особливості джерел міжнародного комерційного права;
9. Торговий звичай як джерело міжнародного комерційного права;
10. Міжнародні конвенції (трактати, договори, угоди) як джерело міжнародного комерційного права;
11. Акти наднаціонального законодавства;

12. Акти приватноправової уніфікації (акти нового lex mercatoria, акти субправа чи м'якого права);
13. Недержавна природа актів наднаціонального законодавства та приватноправової уніфікації.
14. Поняття та особливості комерційного звичаю у системі джерел міжнародного комерційного права;
15. Проблеми застосування комерційних звичаїв;
16. Зміст комерційних звичаїв;
17. Комерційні звичаї про форму угоди;
18. Звичаї про ціну товару, його кількість, якість, тару та упаковку;
19. Тягар виконання зобов'язань за комерційними звичаями;
20. Звичаї в галузі відвантаження (здавання) та вивантаження (приймання) товару;
21. Наслідки порушення зобов'язань щодо комерційного звичаєвого права;
22. Звичаєво-правові норми про угоди за участю посередників;
23. Сплата ціни за міжнародними торговими звичаями;
24. Звичаї в галузі міжнародних розрахунків та кредитування.
25. Міжнародні договори (конвенції) в системі джерел міжнародного комерційного права: загальний огляд;
26. Система міжнародних договорів як джерел міжнародного комерційного права;
27. Конвенції про міжнародну купівлю-продаж товарів;
28. Конвенції у сфері інтелектуальної власності;
29. Конвенції у сфері морських перевезень вантажів та інших питань торговельного мореплавства;
30. Конвенції про перевезення вантажів різними видами транспорту, змішані перевезення та поштове пересилання;
31. Конвенції про міжнародні розрахункові та кредитні відносини та торгове посередництво;
32. Колізійні та процесуальні конвенції у сфері міжнародного комерційного права).
33. Загальна характеристика актів міжнародної уніфікації загальної частини договірного та зобов'язального права;
34. Загальні відомості про УНІДРУА та його діяльність;
35. Загальні положення Принципів УНІДРУА щодо договору (укладення, динаміка, недійсність та тлумачення);
36. Укладання договору через представника;
37. Договірні зобов'язання та їх виконання;
38. Наслідки порушення договірних зобов'язань;
39. Модельні закони УНІДРУА.
40. Загальні положення про договір за Принципами Ландо;
41. Представництво під час укладання договорів;
42. Договірні зобов'язання та їх виконання;
43. Наслідки порушення договірних зобов'язань;
44. Сингулярне правонаступництво (за принципами Ландо);
45. Інститути загальної частини зобов'язального права, врегульовані Принципами Ландо.
46. Загальна характеристика Принципів СЕНТРАЛ;
47. Загальні положення про договір (його укладання, дійсність, тлумачення), згідно з Принципами СЕНТРАЛ;
48. Договірні зобов'язання, їх виконання та наслідки їх порушення договірних зобов'язань;
49. Несправедливе збагачення, згідно з Принципами СЕНТРАЛ;

50. Специфічні інститути права, уніфіковані Принципами СЕНТРАЛ (корпорації, експропріація, доказування, міжнародний комерційний арбітраж та міжнародне приватне право).
51. Загальні положення про договір (його укладання, динаміка, дійсність та тлумачення);
52. Представництво під час укладання договорів;
53. Договірні зобов'язання та їх виконання;
54. Наслідки порушення договірних зобов'язань;
55. Сингулярне правонаступництво;
56. Інститути загальної частини DCFR (зобов'язання з множинністю осіб, треті особи, залік, давність);
57. Інститути загальної частини DCFR, спрямовані на захист інтересів споживачів (заборона дискримінації, переддоговірне надання інформації, право відмови від договору).
58. Загальний огляд Принципів європейського права;
59. Договір купівлі-продажу;
60. Дистриб'юторський договір;
61. Договори доручення та агентування;
62. Договір франчайзингу;
63. Договір на обробку товару (договір процесингу);
64. Договір зберігання;
65. Особисте забезпечення;
66. Позадоговірна відповідальність комерсанта;
67. Право власності на товар, що знаходиться у комерційному обороті.
68. Загальні відомості про ЮНСІТРАЛ, її діяльність та документи;
69. Керівництво з міжнародних зустрічних торгових угод;
70. Акти ЮНСІТРАЛ про електронну документацію та торгівлю;
71. Акти ЮНСІТРАЛ про міжнародні платежі (1987, 1992);
72. Акти ЮНСІТРАЛ про публічні закупівлі;
73. Акти ЮНСІТРАЛ про забезпечені угоди;
74. Загальні відомості про МТП (ICC);
75. ІНКОТЕРМС;
76. Правила з акредитивів (UCP 600, URR 725, ISP 98);
77. Правила гарантій (URCG, URCB, URDG);
78. Уніфіковані правила з інкасо (URC);
79. Банківські документи МТП (URBPO та URF);
80. Типові (модельні) контракти МТП;
81. Міжнародне торгове право ЄС у системі європейського права;
82. Міжнародне приватне (колізійне) право ЄС;
83. Правовий режим товарів (продукції);
84. Захист конкуренції та свобода договору;
85. Захист прав споживачів;
86. Правове регулювання електронної комерції;
87. Внутрішні агентські відносини у праві ЄС;
88. Платежі, банкінг та страхування;
89. Перевезення та пересилання товарів;
90. Комерційні спори та їх вирішення в ЄС.
91. Загальні відомості та історія створення;
92. Документи СОТ (загальні відомості та огляд);
93. Генеральні угоди СОТ (ГАТТ, ГАТС та ТРІПС);

94. Товарні галузеві угоди;
95. Угоди про заходи, що перешкоджають імпорту;
96. Митні угоди;
97. Угоди про заходи, що заохочують експорт;
98. Товарний демпінг, зростаючий імпорт та боротьба з ними;
99. Необов'язкові угоди СОТ.

Зарахування результатів неформальної освіти:

Індивідуальна траєкторія здобувача вищої освіти у процесі вивченні навчальної дисципліни також реалізується через участь у неформальній/інформальній освіті.

Зарахування результатів неформальної освіти здійснюється на основі Порядку визнання у Чернівецькому національному університеті імені Юрія Федьковича результатів навчання, здобутих шляхом неформальної та/або інформальної освіти (URL: https://media.chnu.edu.ua/media/4g5fzssb/poriadok-vyznannia-rezultativ-navchannia-zdobutykh-shliakhom-neformalnoi-ta-abo-informalnoi-osvity.pdf).

За наявності належного сертифіката здобувачу освіти нараховується **3 бали** за відповідну тему, що прирівнюється до оцінювання виконання завдань практичного заняття. До зарахування приймаються результати проходження окремих тем дисципліни на авторитетних онлайн-платформах, наприклад, Coursera, Prometheus, навчальних курсів HELP, зокрема, але не виключно, наступних:

· Introduction to the United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL): *https://uncitral.un.org/en/onlinecourses*

· An introduction to the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG, 1980) (UNCITRAL): *https://uncitral.un.org/en/onlinecourses*

· UNCITRAL International Commercial Arbitration (UNCITRAL): *https://uncitral.un.org/en/onlinecourses*

· International Commercial Arbitration Dispute Resolution (University of Essex Online): *https://online.essex.ac.uk/courses/international-commercial-arbitration-dispute-resolution/*

· International Law in Action: the Arbitration of International Disputes (Leiden University, Coursera): *https://www.coursera.org/learn/arbitration-international-disputes*

· Contracts and Commercial Agreements (University of California, Santa Barbara, Coursera): *https://www.coursera.org/learn/contracts-and-commercial-agreements*

· Юридичні аспекти створення та ведення бізнесу в Україні (освітня платформа Prometheus): *https://prometheus.org.ua/prometheus-free/business-law-prometheus/*

· ВУМ online — платформа громадянської освіти: *https://vumonline.ua/*

Рекомендована література

Основна

1. Акіменко Ю. Ю., Бєлогубова О. О., Мануїлова К. В. та ін. Міжнародне публічне та приватне право сучасності: навчально-методичний посібник. Львів, 2023. URL: https://dspace.onua.edu.ua/items/d8067bb0-11f8-4e5e-bcc4-c1bc9c93f2c9
2. Боярська З. Міжнародне комерційне право: навчально-методичний посібник. Київ: КНЕУ, 2021. 196 с. URL: https://onu.edu.ua/pub/bank/userfiles/files/edu-programm/fmvps/navchalni_programy/292_MEV_bakalavr/obovjazkovi/ok_19_regulyuvannya_mizhnarodnykh_ekonomichnykh_vidnosyn.pdf
3. Господарський процесуальний кодекс України від 06.11.1991 № 1798-XII. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1798-12#Text
4. Дахно І. І. Міжнародне економічне право. 7-ме вид., перероб. і допов. Київ: ЦУЛ, 2020. 512 с. URL: https://onu.edu.ua/pub/bank/userfiles/files/edu-programm/fmvps/navchalni_programy/292_MEV_bakalavr/obovjazkovi/ok_19_regulyuvannya_mizhnarodnykh_ekonomichnykh_vidnosyn.pdf
5. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів від 11.04.1980. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_003#Text
6. Мальський О. М. Міжнародне торговельне право: навчальний посібник. 2025. 728 с. URL: https://shop.yurincom.com/products/mizhnarodne-torgovelne-pravo
7. Мирошниченко В. О. Міжнародне торгове право у схемах та таблицях: навчальний посібник. 2-ге вид. 2026. 142 с. URL: https://www.voenka.com.ua/products/mizhnarodne-torgove-pravo-u-shemah-ta-tablitsyah-navchalnij-posibnik-2-ge-vidannya
8. Про валюту і валютні операції: Закон України від 21.06.2018 № 2473-VIII. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2473-19#Text
9. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16.04.1991 № 959-XII. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text
10. Про міжнародне приватне право: Закон України від 23.06.2005 № 2709-IV. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15#Text
11. Про міжнародний комерційний арбітраж: Закон України від 24.02.1994 № 4002-XII. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4002-12#Text
12. Про режим іноземного інвестування: Закон України від 19.03.1996 № 93/96-ВР. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/93/96-%D0%B2%D1%80#Text
13. Про торгово-промислові палати в Україні: Закон України від 02.12.1997 № 671/97-ВР. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/671/97-%D0%B2%D1%80#Text
14. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 № 435-IV. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15#Text
15. International Chamber of Commerce. Incoterms® 2020: ICC Rules for the Use of Domestic and International Trade Terms. URL: https://iccwbo.org/business-solutions/incoterms-rules/incoterms-2020/

16. UNCITRAL, HCCH, UNIDROIT. Legal Guide to Uniform Instruments in the Area of International Commercial Contracts, with a Focus on Sales. United Nations, 2020. URL: https://uncitral.un.org/en/texts/salegoods

17. UNCITRAL. UNCITRAL Arbitration Rules. United Nations, 2021. URL: https://uncitral.un.org/en/texts/arbitration

18. UNCITRAL. UNCITRAL Mediation Rules. United Nations, 2021. URL: https://uncitral.un.org/en/library/publications

Додаткова

1. Нагнибіда В. І. Матеріали щодо перспектив законопроєкту № 5347 про вдосконалення діяльності арбітражів. 2026. URL: https://icac.org.ua/novyny-ta-publikatsiyi/dumka-volodymyra-nagnybidy-shhodo-perspektyv-zakonoproyektu-5347/

2. Павко Я. А. Матеріали з актуальних проблем міжнародного права та права Європейського Союзу. У виданні: Актуальні проблеми міжнародного права та права Європейського Союзу: підручник. Київ: Юрінком Інтер, 2025. С. 98–138. URL: https://jf.kneu.edu.ua/ua/depts5/Finansovogo_prava/Vikladaci_fin/pavkoyaa/

3. Сагайдак Ю. В., Зубачова І. С. Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності. У виданні: Правове регулювання господарської діяльності: підручник. Київ: КНЕУ, 2019. С. 279–318. URL: https://ir.kneu.edu.ua/handle/2010/36497

4. Селівон М. Г., Нагнибіда В. І. Від реформи до довіри: розширення компетенції міжнародного комерційного арбітражу та формування України як місця вирішення інвестиційних спорів. 2026. URL: https://icac.org.ua/novyny-ta-publikatsiyi/ua-eksklyuzyvna-stattya-golovy-icac-i-umac-mykoly-selivona-ta-zastupnyka-golovy-icac-volodymyra-nagnybidy/

5. Bhala R. International Trade Law: A Comprehensive E-Textbook. 6th revised ed., 2024–2025. University of Kansas. URL: https://kuscholarworks.ku.edu/bitstreams/fdbacaa5-55d6-48a1-843e-e75e61448017/download

6. Girsberger D., Voser N. International Arbitration: Comparative and Swiss Perspectives. 5th ed. Nomos, 2024. URL: https://www.nomos-shop.de/en/p/international-arbitration-978-3-7560-1439-2

7. Balthasar S. (ed.). International Commercial Arbitration: International Conventions, Country Reports and Comparative Analysis. 2nd ed. Hart Publishing, 2020–2021. URL: https://www.bloomsbury.com/uk/international-commercial-arbitration-9781509948727/

8. Blackaby N., Partasides C., Redfern A. et al. Redfern and Hunter on International Arbitration. 7th ed. Oxford University Press, 2022. URL: https://academic.oup.com/oxford-law-pro/book/57093

9. Bridge M. The International Sale of Goods. 5th ed. Oxford University Press, 2023. URL: https://academic.oup.com/oxford-law-pro/book/57168

10. Chow D. C. K., Schoenbaum T. J., Dorris G. International Trade Law: Problems, Cases, and Materials. 4th ed. Aspen Publishing, 2022. URL: https://aspenpublishing.com/products/chow-intltrade4

11. Moses M. L. The Principles and Practice of International Commercial Arbitration. 4th ed. Cambridge University Press, 2024. URL: https://www.cambridge.org/highereducation/books/the-principles-and-practice-of-international-commercial-arbitration/6E3BA6A40EEF1603D77939064DF4DD32

12. Schwenzer I., Schroeter U. G. (eds.). Schlechtriem & Schwenzer: Commentary on the UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG). 5th ed. Oxford University Press, 2022. URL: https://academic.oup.com/oxford-law-pro/book/57320
13. Van den Bossche P., Zdouc W. The Law and Policy of the World Trade Organization. 5th ed. Cambridge University Press, 2021. URL: https://www.cambridge.org/
14. Xiong P. International Commercial Law. 7th ed. LexisNexis, 2024. URL: https://digital.library.adelaide.edu.au/items/847eb5a9-43a7-4e55-a7cf-02f23cf72599
15. International Chamber of Commerce. ICC Handbook on Transport and the Incoterms® 2020 Rules. URL: https://library.iccwbo.org/content/clp/books/bk_0056/bk_0056_08_publications.htm
16. The Oxford Handbook of International Arbitration. Oxford University Press, 2020. URL: https://academic.oup.com/edited-volume/41305

Інформаційні ресурси

1. Верховна Рада України. Законодавство України. URL: https://zakon.rada.gov.ua/
2. Міністерство економіки України. Офіційний вебсайт. URL: https://me.gov.ua/
3. Міністерство юстиції України. Офіційний вебсайт. URL: https://minjust.gov.ua/
4. Торгово-промислова палата України. Офіційний вебсайт. URL: https://ucci.org.ua/
5. Міжнародний комерційний арбітражний суд при Торгово-промисловій палаті України (ICAC). Офіційний вебсайт. URL: https://icac.org.ua/
6. Світова організація торгівлі (WTO). Офіційний вебсайт. URL: https://www.wto.org/
7. Комісія Організації Об'єднаних Націй з права міжнародної торгівлі (UNCITRAL). Офіційний вебсайт. URL: https://uncitral.un.org/
8. Міжнародна торгова палата (ICC). Офіційний вебсайт. URL: https://iccwbo.org/
9. Конференція ООН з торгівлі та розвитку (UNCTAD). Офіційний вебсайт. URL: https://unctad.org/
10. Європейська комісія. Торгівля та економічна безпека Європейського Союзу. URL: https://policy.trade.ec.europa.eu/
11. EUR-Lex. Офіційна база законодавства Європейського Союзу. URL: https://eur-lex.europa.eu/
12. Міжнародний центр з урегулювання інвестиційних спорів (ICSID). Офіційний вебсайт. URL: https://icsid.worldbank.org/
13. Комісія ООН з права міжнародної торгівлі. CLOUT — база судових та арбітражних рішень щодо міжнародних комерційних спорів. URL: https://uncitral.un.org/en/case_law
14. Національна бібліотека України імені В. І. Вернадського. URL: https://www.nbuv.gov.ua/
15. Національний репозитарій академічних текстів України. URL: https://nrat.ukrintei.ua/
16. Європейський портал електронного правосуддя. URL: https://e-justice.europa.eu/
17. Міжнародна організація зі стандартизації (ISO). Офіційний вебсайт. URL: https://www.iso.org/
18. Світовий банк. Дані та аналітичні матеріали з міжнародної торгівлі й

економічного розвитку. URL: https://www.worldbank.org/
19. Організація економічного співробітництва та розвитку (OECD). Офіційний вебсайт. URL: https://www.oecd.org/
20. Міжнародний інститут уніфікації приватного права (UNIDROIT). Офіційний вебсайт. URL: https://www.unidroit.org/

Політика академічної доброчесності

Дотримання політики щодо академічної доброчесності учасниками освітнього процесу при вивченні освітнього компонента регламентовано чинними документами ЧНУ:

- «Етичний кодекс Чернівецького національного університету імені Юрія Федьковича»: https://www.chnu.edu.ua/universytet/normatyvni-dokumenty/etychnyi-kodeks-chernivetskoho-natsionalnoho-universytetu-imeni-yuriia-fedkovycha/;
- «Положенням про виявлення та запобігання академічного плагіату у Чернівецькому національному університету імені Юрія Федьковича»: https://www.chnu.edu.ua/universytet/normatyvni-dokumenty/polozhennia-pro-vyiavlennia-ta-zapobihannia-akademichnomu-plahiatu-u-chernivetskomu-natsionalnomu-universyteti-imeni-yuriia-fedkovycha/;
- «Політикою використання штучного інтелекту в Чернівецькому національному університету імені Юрія Федьковича»: https://www.chnu.edu.ua/universytet/normatyvni-dokumenty/polityka-vykorystannia-shtuchnoho-intelektu-v-chernivetskomu-natsionalnomu-universyteti-imeni-yuriia-fedkovycha/.

Використання здобувачами освіти інструментів штучного інтелекту (ШІ) під час виконання навчальних завдань:

- допускається за умови дотримання принципів академічної доброчесності (здобувач освіти несе відповідальність за зміст, достовірність і результати поданої роботи, а у разі використання ШІ зобов'язаний зазначити факт і спосіб його застосування);
- не допускається використання ШІ як заміни самостійного виконання завдань або з метою порушення вимог академічної доброчесності;
- додаткові обмеження чи вимоги щодо використання ШІ можуть визначатися викладачем в освітньому процесі для конкретних видів навчальної діяльності відповідно до особливостей дисципліни.